

CONTABILIDAD Y AUDITORÍA

Proyecto I+D+I previa a la obtención del título de

Licenciado en Contabilidad y Auditoría CPA

Autores: Ana Lucia Caiza Caiza,

Arelis Ilenia Pacheco Ordoñez,

Anahy Lisbeth Enríquez Aguirre,

María Yolanda Yadaicela Guamán,

Israel Agustín Quiroz Chang.

Tutor: Ing. Francisco Vinicio Salas Jiménez, MSc. MBA.

Análisis de la norma internacional de información financiera S1 y su efecto en el flujo de efectivo de una empresa tabacalera representativa del cantón Valencia, provincia de Los Ríos, para el diseño de un Modelo Financiero Sustentable, Año 2023 - 2024

CERTIFICACIÓN DE AUTORÍA

Yo, ANA LUCIA CAIZA CAIZA, ARELIS ILENIA PACHECO ORDOÑEZ, ANAHY LISBETH ENRÍQUEZ AGUIRRE, MARÍA YOLANDA YADAICELA GUAMÁN, ISRAEL AGUSTÍN QUIROZ CHANG; declaramos bajo juramento que el trabajo aquí descrito, ANÁLISIS DE LA NORMA INTERNACIONAL DE INFORMACIÓN FINANCIERA S1 Y SU EFECTO EN EL FLUJO DE EFECTIVO DE UNA EMPRESA TABACALERA REPRESENTATIVA DEL CANTÓN VALENCIA, PROVINCIA DE LOS RÍOS, PARA EL DISEÑO DE UN MODELO FINANCIERO SUSTENTABLE, AÑO 2023 - 2024, es de nuestra autoría; que no ha sido presentado anteriormente para ningún grado o calificación profesional y que se ha consultado la bibliografía detallada.

Cedemos nuestros derechos de propiedad intelectual a la Universidad Internacional del Ecuador, para que sea publicado y divulgado en internet, según lo establecido en la Ley de Propiedad Intelectual, su reglamento y demás disposiciones legales.

ANA LUCIA CAIZA CAIZA

CI: 1722053905

ARELIS ILENIA PACHECO ORDOÑEZ

CI: 0850039520

ANAHY LISBETH ENRÍQUEZ AGUIRRE

CI: 2300041072

MARÍA YOLANDA YADICELA

CI: 1721582722

ISRAEL AGUSTÍN QUIROZ CHANG

CI: 1205061136

APROBACIÓN DEL TUTOR

Yo, Francisco Vinicio Salas Jiménez, certifico que conozco a los autores del presente trabajo siendo ellos responsables exclusivos tanto de su originalidad y autenticidad, como de su contenido.

Francisco Vinicio Salas Jiménez

DIRECTOR DE TESIS

CI 1712480670

Dedicatoria

Ana Lucia Caiza Caiza,

Dedico este proyecto a Dios, agradecida por bendecirme con una familia tan maravillosa, cuyo amor y apoyo han sido fundamentales en cada paso de este camino. A mis queridas hermanas, Maribel y Cristina, les agradezco profundamente por su paciencia, cariño y constante respaldo durante las noches de desvelo. Y gratitud a mis hijos, Héctor y Hanna, por su amor y comprensión durante el tiempo que estuve concentrada en mis estudios. Sin el respaldo incondicional de mi familia, este logro no habría sido posible.

Arelis Ilenia Pacheco Ordoñez,

Al culminar una etapa más de aprendizaje le doy gracias a Dios por estar presente en cada momento de mi vida, a mi madre, abuela, hermano, hijos, padrastro y tíos por su apoyo incondicional, su paciencia y sabiduría, sin ellos no habría sido posible lograr alcanzar mis metas.

Anahy Lisbeth Enríquez Aguirre,

El principal agradecimiento a Dios quien me ha dado la fortaleza para seguir adelante.

A mis padres, y a mis seres queridos por su amor incondicional y apoyo constante

Agradezco a la Dra. Sandra Villacís por su guía y orientación experta. Eterna gratitud a mis profesores por su dedicación y pasión por la enseñanza que hicieron posible este logro.

María Yolanda Yadaicela Guamán,

Con todo mi corazón, dedico este trabajo a Dios, fuente de mi fe y guía en este camino. a mis hijos Estefania, Alejandro y Mía, quienes han sido mi motivación e inspiración para superarme cada día. A mi madre querida, por su apoyo incondicional y sus palabras de aliento que me han mantenido firme en mi propósito. Sin su bendición, no hubiera alcanzado este logro. A mi esposo Cristian Carrión, cuyo sacrificio y esfuerzo han sido fundamentales para mi crecimiento y nuestro futuro. A pesar de los desafíos, su amor, comprensión y apoyo han sido constantes.

Israel Agustín Quiroz Chang,

Dedico este trabajo de investigación a todas las personas que la vida me ha permitido recibir su apoyo en este camino académico y personal. A mi familia por su apoyo incondicional y amor constante que nos da la fuerza de seguir adelante.

Agradecimiento

Queremos expresar nuestra más profunda gratitud a todas las personas que han sido clave en el desarrollo de este trabajo.

En primer lugar, agradecemos a nuestro asesor académico, Francisco Vinicio Salas Jiménez por su guía, paciencia, sabiduría y apoyo constante a lo largo de este proceso. Sus consejos y conocimientos han sido esenciales para la realización de este proyecto.

También queremos extender nuestro agradecimiento al cuerpo de docentes por sus valiosas sugerencias durante cada revisión de nuestro trabajo, sus aportaciones han sido fundamentales para mejorar nuestra investigación.

A nuestras familias, por su amor y apoyo incondicional, quienes han sido nuestro pilar en los momentos más desafiantes y nos han dado la fortaleza para continuar. Sin su aliento incondicional, este logro no habría sido posible.

Agradecemos también a nuestros compañeros de estudio, cuya amistad y apoyo hicieron de este proceso algo más que un simple proyecto académico, convirtiéndolo en una experiencia llena de desafíos compartidos y éxitos colectivos.

Finalmente, extendemos nuestro agradecimiento a todas las personas que, de una u otras maneras, han contribuido a la culminación de este proyecto. A todos aquellos que nos brindaron su tiempo, recursos y apoyo, les estamos profundamente agradecidos.

Ana Lucia Caiza Caiza,
Arelis Ilenia Pacheco Ordoñez
Anahy Lisbeth Enríquez Aguirre
María Yolanda Yadaicela Guamán
Israel Agustín Quiroz Chang

Resumen Ejecutivo

La implementación de la Norma Internacional de Información Financiera S1 (NIIF S1) en una empresa tabacalera tiene como objetivo principal garantizar la sostenibilidad financiera y mejorar la precisión en la gestión del flujo de efectivo durante los años 2023-2024. Este proyecto aborda las implicaciones de adoptar esta normativa, analizando su impacto en los estados financieros, los costos operativos y las posibles barreras que podrán surgir durante su implementación. La NIIF S1 establece nuevas directrices para la presentación y divulgación de información financiera, enfocándose en la sostenibilidad y transparencia. Estas directrices requieren que las empresas adapten sus prácticas contables, especialmente en sectores regulados como la industria tabacalera, donde el cumplimiento normativo es fundamental para mantener la confianza de los inversores y las partes interesadas.

Se propone un análisis exhaustivo de estas barreras, junto con estrategias para superarlas y facilitar una transición fluida.

Este estudio concluye que, aunque la implementación de la NIIF S1 presenta desafíos significativos, también ofrece una oportunidad para que la empresa tabacalera fortalezca su estructura financiera y mejore su posición competitiva en el mercado global.

Palabras claves: NIIF S1, Normativa financiera, Sostenibilidad, Barreras de implementación

Abstract

The implementation of the International Financial Reporting Standard S1 (IFRS S1) in a tobacco company aims to ensure financial sustainability and improve the accuracy of cash flow management during 2023-2024. This project addresses the implications of adopting this standard by analyzing its impact on financial statements, operating costs, and potential barriers that may arise during its implementation. IFRS S1 sets new guidelines for financial reporting and disclosure, with a focus on sustainability and transparency. These guidelines require companies to adapt their accounting practices, particularly in regulated sectors such as the tobacco industry, where regulatory compliance is essential to maintaining investor and stakeholder confidence.

A thorough analysis of these barriers is proposed, along with strategies to overcome them and facilitate a smooth transition.

The study concludes that while the implementation of IFRS S1 presents significant challenges, it also offers an opportunity for the tobacco company to strengthen its financial structure and improve its competitive position in the global market.

Keywords: IFRS S1, Financial Standard IFRS S1, Sustainability, Implementation Barriers.

Tabla de contenido

CERTIFICACIÓN DE AUTORÍA	ii
APROBACIÓN DEL TUTOR	iv
Dedicatoria	v
Agradecimiento	vii
Resumen Ejecutivo	viii
Abstract	ix
Tabla de contenido	x
Índice de Figuras	xiv
CAPÍTULO I	1
ANTECEDENTES	1
Justificación	3
Definición del problema central	4
Análisis de las fuerzas T	5
Matriz fuerzas T.	6
Análisis de la Matriz de Fuerzas T.	7
CAPÍTULO II	10
ANÁLISIS DE INVOLUCRADOS	10
Mapeo de involucrados	10
Matriz de análisis de involucrados	12
Análisis de la matriz de los involucrados	
CAPITULO III	17
PROBLEMAS Y OBJETIVOS	17

Árbol de problemas	17
Análisis del árbol de problemas	18
Árbol de objetivos	20
Análisis del árbol de objetivos	22
CAPÍTULO IV	24
ANÁLISIS DE ALTERNATIVAS	24
Matriz de análisis de alternativas	24
Análisis de la Matriz de alternativas	26
CAPÍTULO V	30
PROPUESTA	30
Antecedentes de la propuesta	30
Justificación de la propuesta	33
Objetivo General	36
Orientación para el estudio	36
Relación de contenidos	36
Metodología utilizada	38
Parte Práctica	42
Comparación de Balance General 2022 vs. 2023	42
Análisis de Cuentas según la NIIF S1	45
Evaluación de la aplicación de la NIIF S1 en los estados financieros, destacan áreas	s críticas
para mejorar la precisión.	47
Diseño de Modelo Financiero que facilite la comprensión y correcta aplicación de la	la NIIF
S1 en la presentación de informes financieros.	50

Estado de Flujos de Efectivo 2022-2023	55
Análisis de los Estados de Flujos de Efectivo 2022-2023	57
Flujos de Efectivo de Actividades de Operación:	57
Flujos de Efectivo de Actividades de Financiación:	58
Análisis de los Costos Operativos	62
Costos de Suministros, Materiales y Repuestos: \$356,595.92	63
Desarrollo de proyecciones financieras.	64
CAPÍTULO VI	85
ASPECTOS ADMINISTRATIVOS	85
Recursos	85
Presupuesto	86
Presupuesto del desarrollo del proyecto.	86
CAPÍTULO VII CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES	89
Conclusiones	89
Recomendaciones	92
BIBLIOGRAFÍA	94
ANEXOS	96
Anexo 1. Requerimientos Generales Norma NIFF S1	96
Anexo 2. Flujo de efectivo empresa Tabacalera 2023	100
Anexo 3 Balance General- 2023	102

Índice de Tabla

Tabla 1. Matriz Fuerzas T
Tabla 2. Matriz de Involucrados
Tabla 3. Matriz de análisis de alternativas
Tabla 4. Comparación de Balance General 2022 vs 2023
Tabla 5. Análisis de Cuentas según la NIIF S1
Tabla 6. Registros contables
Tabla 7. Partida contable
Tabla 8. Balance General Ajustado 2023
Tabla 9. Estado de Flujos de Efectivo 2022-2023
Tabla 10. Conciliación entre la Ganancia (Pérdida) Neta y los Flujos de Operación
Tabla 11. Proyección del Estado de Flujos de Efectivo para el 31 de diciembre de 2024 61
Tabla 12. Costos de ventas y producción
Tabla 13. Control de Costos
Tabla 14. Balance General Ajustado 2023 (Modelo Financiero)
Tabla 15. Indicadores Financieros Comparativo anual 2022-2023
Tabla 16. Estado de situación financiera
Tabla 17. Estado de resultados integrales
Tabla 18. Conciliación Tributaria
Tabla 19. Utilidad Contable después participación e impuestos
Tabla 20. Presupuesto
Tabla 21. Presupuesto de aplicación del proyecto

Índice de Figuras

Figura 1. Mapeo de Involucrados	
Figura 2. Árbol de Problemas.	
Figura 3. Árbol de Objetivos	21
Figura 4. Diagrama de estrategias	29

CAPÍTULO I

ANTECEDENTES

El presente análisis se centra en la Norma Internacional de Información Financiera S1 (NIIF S1) y su impacto en el flujo de efectivo de una empresa tabacalera representativa del Cantón Valencia, en la Provincia de Los Ríos, Ecuador. La elección de este tema es relevante, dado el contexto económico actual y las exigencias de sostenibilidad que enfrentan las empresas en el sector tabacalero.

La Tabacalera, establecida el 27 de junio de 2006, ha sido un actor significativo en el cultivo de tabaco en Ecuador. Esta empresa ha crecido y evolucionado en un entorno que combina tanto oportunidades como desafíos. En términos de personal, la Tabacalera emplea a 14 personas, según los datos de 2021, lo que indica su posición como una empresa de tamaño pequeño a mediano dentro del sector. Este aspecto es crucial, ya que el capital humano es un recurso fundamental para la operación y el crecimiento de la empresa.

En 2023, la Tabacalera reportó un aumento del 3,18% en sus ingresos netos. Este crecimiento significativo refleja un desempeño financiero robusto que podría atribuirse a diversas estrategias comerciales y a una demanda creciente en el mercado. Sin embargo, a pesar de este aumento en los ingresos, la empresa ha enfrentado desafíos notables. Por un lado, el Activo Total de la Tabacalera registró un descenso del -3,05%, lo que podría indicar problemas en la gestión de sus recursos y activos. Por otro lado, el margen neto experimentó una drástica caída del 87,41% en 2023, lo que sugiere que, a pesar del aumento en los ingresos, los costos y

gastos han crecido de manera desproporcionada. Estos aspectos financieros resaltan la necesidad de una revisión profunda de las prácticas contables y financieras de la empresa, así como la implementación de la NIIF S1, que busca mejorar la transparencia y la gestión financiera.

La Tabacalera opera en un entorno económico y regulatorio que presenta tanto desafíos como oportunidades. La creciente presión por parte de los consumidores y reguladores hacia prácticas más sostenibles y responsables ha llevado a muchas empresas a reconsiderar sus modelos de negocio. La responsabilidad social y la sostenibilidad son ahora más importantes que nunca en el mercado global, lo que exige que la Tabacalera se adapte a estas tendencias. La implementación de la NIIF S1 es un paso esencial hacia la mejora de la transparencia y la sostenibilidad financiera de la empresa. A través de esta norma, la Tabacalera no solo podrá cumplir con los requisitos regulatorios, sino que también podrá establecer un modelo financiero sustentable que le permita prosperar en un entorno competitivo.

Finalmente, el análisis de la Norma Internacional de Información Financiera S1 y su efecto en el flujo de efectivo de la Tabacalera de Valencia es fundamental para entender cómo las empresas pueden adaptarse y prosperar en un ambiente en constante cambio. La situación financiera de la empresa, junto con los desafíos y oportunidades del entorno, subraya la importancia de un enfoque proactivo hacia la sostenibilidad y la transparencia en la gestión financiera. Este análisis servirá como base para el diseño de un modelo financiero que no solo garantice la viabilidad de la Tabacalera, sino que también contribuya a su responsabilidad social y compromiso con la sostenibilidad.

Justificación

El análisis de la Norma Internacional de Información Financiera S1 (NIIF S1) en la empresa tabacalera, se justifica por la creciente necesidad de evaluar el impacto y las implicaciones de estas normativas internacionales en los estados financieros y operativos de la organización. En un entorno empresarial cada vez más globalizado y regulado, la adopción de estándares contables internacionales es crucial para garantizar la competitividad y la transparencia de la empresa. Este estudio proporcionará una comprensión profunda que beneficiará significativamente a la empresa en varios aspectos clave.

Desde una perspectiva teórica, la evaluación rigurosa del cumplimiento y los riesgos asociados con la NIIF S1 permitirá identificar el grado de alineación de la empresa con los estándares internacionales de contabilidad. Este alineamiento es fundamental para mitigar posibles sanciones regulatorias y reforzar la integridad financiera ante los inversionistas y otras partes interesadas. La comprensión de la normativa no solo es esencial para cumplir con las exigencias legales, sino que también fortalece la confianza en la gestión financiera de la empresa, lo cual es un componente vital en la relación con los stakeholders.

Desde un enfoque metodológico, el análisis de cómo la implementación de la NIIF S1 mejora la calidad y transparencia de los estados financieros permitirá optimizar la presentación de la información financiera. Este aspecto es fundamental para la toma de decisiones precisa y basada en datos confiables. La utilización de metodologías apropiadas para analizar el impacto de la NIIF S1 facilitará la identificación de deficiencias en los procesos actuales y proporcionará

recomendaciones claras para su mejora. De esta manera, se busca establecer un marco sólido que permita a la empresa no solo cumplir con las normativas, sino también adoptar mejores prácticas en la gestión financiera.

En términos prácticos, este análisis facilitará la identificación de oportunidades para optimizar la eficiencia operativa, particularmente en áreas críticas como la gestión de activos, el flujo de efectivo y la planificación financiera. Al comprender las implicaciones de la NIIF S1, la empresa podrá realizar una mejor asignación de recursos, lo que contribuirá a una mayor rentabilidad a largo plazo. Además, la implementación de un modelo financiero sustentable basado en esta normativa permitirá a la Tabacalera adaptarse a las demandas del mercado y a las expectativas de los consumidores en relación con la sostenibilidad y la responsabilidad social.

Definición del problema central

El problema central que enfrenta la Tabacalera se origina en la reciente introducción de nuevas normativas legales que han redefinido las condiciones para la adquisición de insumos esenciales para la producción. Estos cambios normativos han generado incertidumbre respecto a su impacto directo en el flujo de efectivo de la empresa, lo cual es crítico para su operación y viabilidad financiera. La falta de claridad en las regulaciones puede dificultar la planificación financiera y la gestión adecuada de los recursos, lo que podría comprometer la capacidad de la Tabacalera para mantenerse competitiva en un mercado en constante evolución.

Es fundamental llevar a cabo un análisis exhaustivo para comprender cómo estas regulaciones afectan el flujo de efectivo de la Tabacalera, ya que esto permitirá identificar

riesgos y oportunidades relacionados con la sostenibilidad financiera de la empresa para el período 2023-2024. En este contexto, la implementación de la Norma Internacional de Información Financiera S1 (NIIF S1) se presenta como una herramienta clave. Esta normativa no solo busca mejorar la transparencia y la calidad de los informes financieros, sino que también fomenta prácticas de contabilidad que consideran aspectos de sostenibilidad.

La NIIF S1 puede contribuir significativamente a la sostenibilidad de la Tabacalera, ya que alienta a las empresas a adoptar enfoques más responsables en la gestión de sus recursos y el reporte de su desempeño. Al integrar criterios de sostenibilidad en su modelo financiero, la empresa no solo podrá cumplir con los requisitos normativos, sino que también podrá demostrar su compromiso con la responsabilidad social y ambiental ante sus inversionistas y otras partes interesadas. Esto es especialmente relevante en un entorno donde los consumidores y reguladores demandan cada vez más prácticas sostenibles.

Análisis de las fuerzas T.

El análisis de las fuerzas T permite identificar las tendencias más significativas que pueden impactar el proyecto. Es una herramienta de análisis estratégico que permite identificar y examinar las tendencias que pueden influir en una organización o industria (Kearney, 2020). Esta matriz se centra en las tendencias, ya sean sociales, tecnológicas, económicas, ambientales o políticas, que pueden impactar el entorno operativo de una empresa. Al comprender estas tendencias, una organización puede anticiparse y adaptarse a los cambios, y aprovechar las oportunidades que surgen de estos cambios.

Además, permite el análisis estratégico que permite visualizar la situación actual de una organización, además de proyectar las posibles situaciones mejorada y empeorada en función de las fuerzas impulsoras y bloqueadoras (Rojas & Salazar, 2019). El enfoque de las fuerzas impulsoras y bloqueadoras se basa en el concepto de la Teoría del Equilibrio de Kurt Lewin (Lewin, 1947).

Matriz fuerzas T.

Tabla 1. *Matriz Fuerzas T.*

ANÁLISIS DE FUERZAS T						
Situación actual			Situación Mejorada			
Nueva	Nueva normativa legal ha introducido cambios en			Cumplir con la sostenibilidad del		
la adquisición de insumos esenciales para la			medio, incrementar su atractivo y			
producción, generando incertidumbre sobre su			además un mejor manejo del flujo de			
impac	impacto directo en el flujo de efectivo.			efectivo.		
Ι	PC	I	PC	Fuerzas Bloqueadoras		
3	5	3	2	Falta de capacitación		
2	4	5	2	Los procesos engorrosos pueden		
				afectar la disponibilidad de recursos		
				y tiempo para implementar cambios.		
2	4	1	1	La falta de depreciación puede		
				afectar la planificación financiera a		
				largo plazo.		
	Nueva la ad produ impace I 3	Nueva normativa le la adquisición de producción, genera impacto directo en el la solution de la solution de producción, genera impacto directo en el la solution de la solu	Situación actual Nueva normativa legal ha introdula adquisición de insumos es producción, generando incertido impacto directo en el flujo de efecto de la	Situación actual Nueva normativa legal ha introducido cambios en la adquisición de insumos esenciales para la producción, generando incertidumbre sobre su impacto directo en el flujo de efectivo. I PC I PC 3 5 3 2 2 4 5 2		

Nota: Elaborado por investigadores

Análisis de la Matriz de Fuerzas T.

La situación empeorada que enfrenta la Tabacalera se caracteriza por el aumento de los costos en la adquisición de insumos esenciales, lo que deteriorará su flujo de efectivo y generará problemas graves de liquidez. Esta problemática se convierte en un desafío crítico, ya que la falta de liquidez puede afectar no solo la operación diaria de la empresa, sino también su capacidad para invertir en mejoras y mantenerse competitiva en el mercado. La necesidad de adaptarse a esta realidad se vuelve imperativa para garantizar la viabilidad a largo plazo de la organización.

En la situación actual, la nueva normativa legal ha introducido cambios en la forma en que la Tabacalera puede adquirir insumos, generando incertidumbre sobre su impacto directo en el flujo de efectivo. Esta incertidumbre puede dificultar la toma de decisiones estratégicas, ya que la empresa no cuenta con información clara sobre cómo estos cambios afectarán sus costos y, por ende, su liquidez. Sin embargo, esta situación también puede ser vista como una oportunidad para la mejora. Al abordar la normativa desde una perspectiva de sostenibilidad, la Tabacalera tiene la posibilidad de no solo cumplir con los requisitos legales, sino también de incrementar su atractivo en el mercado y mejorar su gestión del flujo de efectivo a través de prácticas más eficientes y responsables.

Las fuerzas impulsadoras dentro de la organización, como una estructura organizacional bien definida, son un factor clave que puede facilitar la adaptación a estas nuevas circunstancias. Con una puntuación de 3 en la situación empeorada, 5 en la situación actual y 3 en la situación

mejorada, es evidente que una buena estructura organizacional ayuda a mitigar los efectos negativos de los cambios en el entorno. Además, la disponibilidad de recursos financieros puede facilitar la implementación de cambios y la adquisición de tecnología necesaria, lo que se refleja en una puntuación de 2 en la situación empeorada y un aumento a 5 en la situación mejorada. Esto indica que, si se manejan adecuadamente, los recursos financieros pueden jugar un papel crucial en la transformación de la empresa hacia una operación más sostenible.

Por otro lado, es fundamental reconocer las fuerzas bloqueadoras que podrían obstaculizar estos esfuerzos. La falta de capacitación del personal es un punto crítico, ya que, sin el conocimiento adecuado, la implementación de nuevas estrategias puede ser ineficaz. Esta fuerza bloqueadora se refleja en la puntuación más baja en la situación actual y empeorada. Asimismo, los procesos engorrosos pueden afectar la disponibilidad de recursos y tiempo necesarios para llevar a cabo los cambios, lo que limita la capacidad de adaptación de la empresa. Por último, la falta de depreciación puede impactar negativamente la planificación financiera a largo plazo, lo que se traduce en una dificultad para realizar inversiones estratégicas en sostenibilidad y mejoras operativas.

En conclusión, el análisis de la matriz fuerzas T revela un panorama mixto para la Tabacalera. Aunque enfrenta desafíos significativos debido a los cambios en la normativa y el aumento de costos, también tiene la oportunidad de transformarse y mejorar su situación mediante el aprovechamiento de sus fuerzas impulsadoras y la superación de las fuerzas bloqueadoras. La clave será una gestión adecuada que permita a la empresa navegar por este

entorno incierto y, al mismo tiempo, avanzar hacia un modelo financiero y operativo más sostenible.

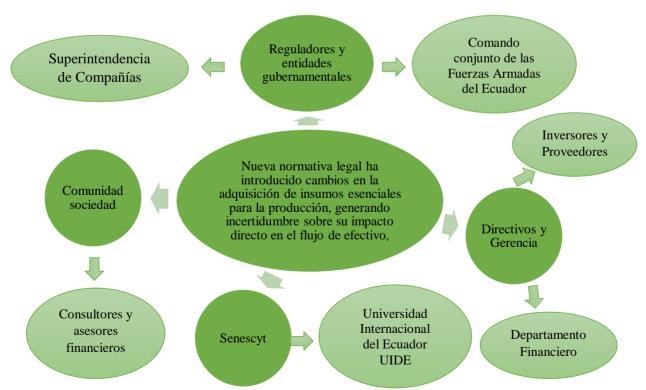
CAPÍTULO II

ANÁLISIS DE INVOLUCRADOS.

Mapeo de involucrados

Un mapeo de involucrados es un proceso que permite identificar a todas las partes interesadas o "stakeholders" relevantes para un proyecto o iniciativa. Este mapeo se utiliza para visualizar las relaciones entre los diferentes actores y comprender mejor sus intereses, posiciones, alianzas, y posibles conflictos. Los involucrados pueden incluir individuos, grupos, organizaciones o entidades que pueden afectar o ser afectados por el proyecto o iniciativa (Read, y otros, 2009). A continuación, se muestra en la figura 1 el mapeo de involucrados.

Figura 1. *Mapeo de Involucrados*



Nota: Elaborado por los investigadores

En relación con el análisis de la Norma Internacional de Información Financiera S1 y su efecto en el flujo de efectivo de la empresa tabacalera, el mapeo de involucrados incluye:

Accionistas e Inversores: Su interés principal es la rentabilidad y estabilidad financiera de la empresa. El cumplimiento de la NIIF S1 puede aumentar la transparencia y la confianza en la empresa, lo que podría atraer nuevas inversiones y mantener el apoyo de los inversores actuales. El nivel de influencia en las decisiones estratégicas y financieras es alto.

Directivos y Gerencia: Responsables de la implementación y seguimiento de las normas financieras y de sostenibilidad. Su compromiso es crucial para el éxito del proyecto, ya que son quienes deben liderar el cambio organizacional y asegurar que se cumplan los estándares de la NIIF S1. El nivel de influencia en la toma de decisiones clave sobre la gestión y ejecución del proyecto es alto.

Empleados: Especialmente aquellos en departamentos de finanzas y contabilidad, quienes deben estar capacitados en las nuevas normativas. La formación adecuada y la comprensión de las normas son esenciales para asegurar el cumplimiento y la correcta aplicación de la NIIF S1. La influencia es media, respecto de su adaptación y desempeño que son cruciales para la implementación exitosa.

Proveedores y Clientes: Pueden verse afectados por cambios en la política de sostenibilidad y prácticas financieras de la empresa. Es importante comunicar y colaborar con ellos para asegurar que comprendan y apoyen los nuevos procesos y requisitos. Respecto de los proveedores es

media la influencia en los costos y disponibilidad de insumos. Respecto de los clientes su influencia es baja, principalmente por ser receptores de los productos y servicios de la empresa.

Reguladores y Organismos de Control: Interesados en el cumplimiento de las normativas financieras y de sostenibilidad. El cumplimiento de la NIIF S1 es vital para evitar sanciones y asegurar una buena relación con estas entidades. Su nivel de influencia es alto, pueden estos imponer sanciones y requerir cambios en las prácticas de la empresa.

Comunidad Local y Sociedad: Pueden estar interesados en las prácticas ambientales y de sostenibilidad de la empresa. La empresa debe mantener una comunicación abierta y transparente con estos grupos para fomentar una imagen positiva y el apoyo comunitario. Su nivel de influencia es bajo, principalmente están interesados en el impacto social y ambiental.

Este mapeo ayudará a entender mejor las expectativas, intereses y preocupaciones de cada grupo, y a planificar estrategias para comunicar y manejar los cambios propuestos de manera efectiva. Identificar y gestionar adecuadamente a los involucrados es fundamental para el éxito.

Matriz de análisis de involucrados

La Matriz de Análisis de Involucrados es una herramienta fundamental en la gestión de proyectos y en la toma de decisiones estratégicas (Ortegón, 2015). Su propósito principal es identificar, clasificar y analizar a los diferentes grupos de interés (stakeholders) que pueden influir o verse afectados por un proyecto, iniciativa o decisión organizacional (Ortegón, 2015). A

través de esta matriz, se busca comprender las expectativas, intereses, niveles de influencia y el impacto que cada grupo tiene sobre el resultado final.

La identificación de involucrados es el primer paso crítico, donde se listan todos los grupos de interés relevantes que pueden influir o verse afectados por el proyecto en cuestión. Estos grupos pueden incluir empleados, clientes, proveedores, accionistas, comunidades locales y autoridades reguladoras, entre otros (Ortegón, 2015). Una vez que se han identificado a los involucrados, el siguiente componente es el interés y poder. Cada grupo se evalúa en función de su nivel de interés en el proyecto y su capacidad para influir en él. Este análisis puede representarse en una escala, que clasifica a los involucrados en diferentes cuadrantes según su posición.

Finalmente, se desarrollan estrategias de gestión específicas para abordar la relación con cada grupo de interés. Esta estrategia es esencial para asegurar que se satisfagan las expectativas de los involucrados y se minimicen posibles conflictos.

Tabla 2. *Matriz de Involucrados.*

Actores Involucrados	Intereses sobre la problemática	Problemas percibidos	Recursos, mandatos y capacidades	Intereses sobre el proyecto	Cooperación y Conflictos potenciales
Reguladores y entidades gubernamentales	Asegurar el cumplimiento de la NIIF S1 y otras normativas relevantes.	Posibles sanciones y cambios requeridos en	Capacidad de imponer sanciones y requerir cambios.	Pueden imponer sanciones y requerir cambios en las prácticas de la empresa.	Conflictos potenciales con la empresa si no se cumple con la normativa.
	Supervisar y regular las prácticas financieras de la empresa.	las prácticas de la empresa.			
D: / G :	Implementar cambios necesarios para cumplir con la NIIF S1.	Dificultades en la implementar implementar	implementar	toma de clave sobre la gestión y ejecución	Conflictos internos por resistencia al cambio; cooperación necesaria para la implementación exitosa.
Directivos y Gerencia	Garantizar la viabilidad operativa y financiera de la empresa.	cambios y adaptación a la nueva normativa.	cambios y toma de decisiones estratégicas.		
Inversores y proveedores	Evaluar la viabilidad y estabilidad financiera de la empresa.	Incertidumbre sobre la estabilidad financiera	Recursos financieros y capacidad de influir en decisiones de financiamiento.	Pueden influir en la disponibilidad de capital y financiamiento.	Cooperación en términos de inversión adicional; potencial conflicto si se perciben riesgos elevados.
	Decidir sobre futuras inversiones y financiamiento.	de la empresa debido a la nueva normativa.			
Departamento Financiero contable	Aplicar correctamente la NIIF S1 en los estados financieros.	Desafíos técnicos en la implementación de la NIIF S1 y en la preparación de informes financieros	Conocimiento técnico y capacidad de preparación de informes financieros.	Responsables de la implementación técnica de la NIIF S1.	Cooperación esencial para la correcta implementación; conflictos posibles por la carga de trabajo adicional y la necesidad de capacitación continua.
	Asegurar la precisión e integridad de los informes financieros.	precisos.			
Consultores y Asesores financieros	Proveer asesoría sobre la implementación de la NIIF S1.	Dificultad en la asesoría continua y la adaptación de las prácticas de la empresa	Experiencia y conocimientos en normativas financieras y mejores prácticas.	Principalmente interesados en el impacto social y ambiental.	Cooperación para asegurar el cumplimiento y la adaptación de la empresa; posibles conflictos si las recomendaciones no son implementadas adecuadamente.
	Asegurar que la empresa cumpla con las mejores prácticas financieras.	a la normativa.			

Nota: Elaborado por los investigadores

Análisis de la matriz de los involucrados

El análisis de los actores involucrados en la implementación de la NIIF S1 revela la complejidad de las relaciones y la diversidad de intereses entre las partes interesadas. Los reguladores y entidades gubernamentales tienen un papel crucial, ya que su principal interés radica en asegurar el cumplimiento de la normativa y en supervisar las prácticas financieras de la empresa. Sin embargo, enfrentan posibles sanciones y la necesidad de exigir cambios en las prácticas de la empresa, lo que les otorga un poder significativo, dado que pueden imponer sanciones si no se cumplen las regulaciones. Esto podría generar conflictos potenciales con la empresa si esta no se adapta a las normativas establecidas.

Por otro lado, los directivos y la gerencia están enfocados en implementar los cambios necesarios para cumplir con la NIIF S1, al tiempo que buscan garantizar la viabilidad operativa y financiera de la empresa. Este grupo enfrenta dificultades en la adaptación a la nueva normativa, lo que puede generar resistencia al cambio. Sin embargo, son responsables de la toma de decisiones estratégicas y, por tanto, su cooperación es esencial para la exitosa ejecución del proyecto. Es importante fomentar un ambiente de colaboración para minimizar los conflictos internos que puedan surgir.

Los inversores y proveedores también son actores clave, ya que buscan evaluar la viabilidad y estabilidad financiera de la empresa para decidir sobre futuras inversiones. La incertidumbre sobre la estabilidad financiera de la empresa debido a la nueva normativa puede generar tensiones en sus relaciones, ya que tienen la capacidad de influir en las decisiones de

financiamiento. Aunque la cooperación puede manifestarse en términos de inversión adicional, también existe el riesgo de conflictos si perciben un aumento en los riesgos financieros.

El departamento financiero contable tiene la responsabilidad de aplicar correctamente la NIIF S1 en los estados financieros, asegurando la precisión e integridad de los informes. Se enfrenta a desafíos técnicos que pueden complicar la implementación de la normativa y la preparación de informes precisos. Este equipo posee el conocimiento técnico necesario y es fundamental para la implementación técnica de la NIIF S1. La colaboración entre este departamento y otros actores es esencial, aunque pueden surgir conflictos debido a la carga de trabajo adicional y la necesidad de capacitación continua.

Finalmente, los consultores y asesores financieros desempeñan un papel importante al proporcionar asesoría sobre la implementación de la NIIF S1 y asegurar que la empresa cumpla con las mejores prácticas financieras. Sin embargo, enfrentan dificultades en la asesoría continua y en la adaptación de las prácticas de la empresa a la nueva normativa. Su experiencia y conocimientos son cruciales, pero pueden surgir conflictos si sus recomendaciones no se implementan de manera adecuada. La cooperación con este grupo es vital para el cumplimiento normativo y la adaptación de la empresa.

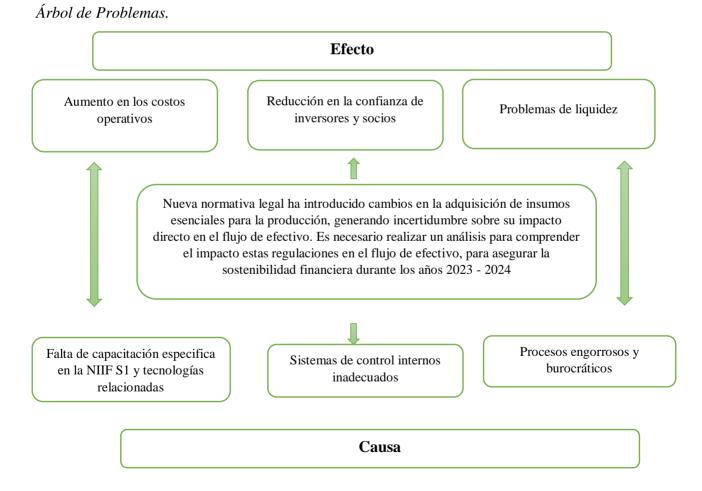
CAPITULO III

PROBLEMAS Y OBJETIVOS

Árbol de problemas

Es una herramienta visual esencial en la planificación de proyectos, diseñada para identificar y mostrar las interconexiones entre un problema central y las causas subyacentes que lo alimentan, así como los efectos o consecuencias que genera (Hernández, 2015). Este método estructura el análisis de la siguiente manera:

Figura 2.



Nota: Elaborado por los investigadores

Problema Central: En el corazón del árbol, este componente representa el problema principal que el proyecto busca resolver. En la presente investigación, el problema central es la necesidad de mejorar la gestión financiera y operativa de la empresa tabacalera mediante la implementación de la Norma Internacional de Información Financiera S1 (NIIF S1).

Causas: Ubicadas en la base del árbol, las causas representan las raíces profundas del problema central. Estas son las condiciones fundamentales o factores subyacentes que contribuyen directamente a la existencia del problema. Por ejemplo, la falta de capacitación específica en normativas financieras y tecnológicas podría ser una causa que dificulte la implementación efectiva de la NIIF S1.

Efectos: Situados en la parte superior del árbol, los efectos son las consecuencias visibles o síntomas que resultan del problema central y sus causas. En este contexto, los efectos pueden incluir riesgos de sanciones regulatorias, falta de transparencia en los estados financieros y dificultades para acceder a financiamiento externo.

Análisis del árbol de problemas.

El problema central identificado en la empresa tabacalera son los cambios significativos de la nueva normativa legal en la adquisición de insumos esenciales para la producción. Esto ha generado una incertidumbre considerable sobre su impacto directo en el flujo de efectivo de la empresa. Para abordar este desafío, es fundamental realizar un análisis exhaustivo que permita comprender cómo estas regulaciones afectarán el flujo de efectivo, asegurando así la sostenibilidad financiera durante los años 2023-2024.

Entre los efectos que se derivan de este problema, se encuentra el aumento en los costos operativos. La implementación ineficaz de la normativa puede resultar en un incremento en los costos asociados con el cumplimiento y las operaciones diarias, lo que afecta negativamente el flujo de efectivo y crea presión sobre los recursos financieros de la empresa. Además, la reducción en la confianza de inversores y socios es otra consecuencia preocupante. La falta de transparencia y precisión en los informes financieros, resultado de una implementación deficiente de la NIIF S1, genera desconfianza entre los inversores y socios, dificultando así la obtención de financiamiento y capital que son necesarios para el crecimiento y la expansión de la empresa.

Asimismo, la incertidumbre y la falta de previsibilidad en el flujo de efectivo pueden llevar a problemas de liquidez. Esto compromete la capacidad de la empresa para operar de manera efectiva y cumplir con sus obligaciones financieras, lo que podría resultar en la incapacidad de afrontar pagos a proveedores, salarios y otros compromisos críticos. Estos efectos destacan las posibles consecuencias negativas derivadas de la implementación de la NIIF S1, brindando una visión clara de los desafíos que deben ser analizados y abordados para asegurar una transición efectiva hacia un modelo financiero sustentable.

En cuanto a las causas de estos problemas, se identifica una falta de capacitación específica en la NIIF S1 y tecnologías relacionadas. Tanto los empleados como los directivos carecen de la capacitación necesaria para implementar y cumplir con la nueva normativa, lo que dificulta la adaptación y el cumplimiento efectivo. Además, la empresa enfrenta el reto de tener sistemas de control internos inadecuados, lo que genera dificultades para monitorear y reportar

adecuadamente el cumplimiento de la NIIF S1, y puede llevar a errores significativos en los informes financieros.

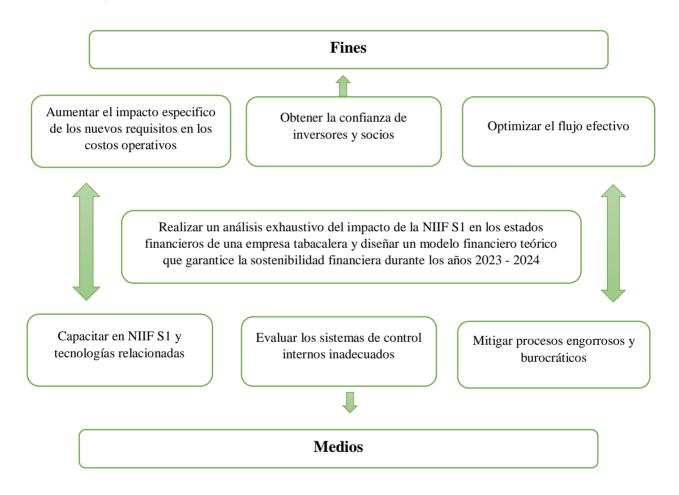
Por último, los procesos engorrosos y burocráticos dentro de la empresa afectan la eficiencia y la capacidad de adaptarse rápidamente a las nuevas regulaciones. Esta complejidad retrasa la implementación de cambios necesarios y puede incrementar los costos operativos. El árbol de problemas que se ha delineado proporciona una representación visual clara de las causas y efectos vinculados al problema central de la implementación de la NIIF S1. Identificar y comprender estas variables es crucial para desarrollar estrategias efectivas que aseguren no solo la adaptación exitosa a la normativa, sino también la sostenibilidad financiera de la empresa tabacalera. Este análisis debe servir como base para diseñar un plan de acción integral que aborde la capacitación del personal, mejore los sistemas de control y simplifique los procesos internos.

Árbol de objetivos

El árbol de objetivos es una herramienta de planificación estratégica utilizada en la gestión de proyectos para identificar y organizar los objetivos de un proyecto. Esta herramienta se presenta gráficamente y muestra una relación de causa y efecto entre los objetivos y las actividades necesarias para lograrlos (Baca, 2010). Derivado del árbol de problemas, que identifica y organiza los problemas que un proyecto pretende resolver, el árbol de objetivos transforma estos problemas en objetivos, las causas en medios (actividades para alcanzar los objetivos) y los efectos en fines (resultados deseados del proyecto) (Baca, 2010)

Según Urbina (2010), el árbol de objetivos ayuda a los gerentes de proyectos a visualizar los objetivos del proyecto y las actividades necesarias para alcanzarlos. Además, identifica las relaciones de causa y efecto entre diferentes objetivos y actividades, lo que facilita la planificación y la toma de decisiones.

Figura 3.Árbol de Objetivos



Nota: Elaborado por los investigadores

Análisis del árbol de objetivos

El objetivo general es asegurar la sostenibilidad financiera de la empresa durante el periodo 2023-2024, mejorando la liquidez y optimizando el flujo de efectivo. Este objetivo establece la meta principal de la organización, que es fundamental para su supervivencia y crecimiento a corto plazo, ya que la sostenibilidad financiera es crucial para enfrentar desafíos y aprovechar oportunidades.

Para alcanzar este objetivo general, se plantean varios objetivos específicos. En primer lugar, se propone establecer un plan de gestión de liquidez. Este plan bien definido permitirá a la empresa anticipar sus necesidades de efectivo y tomar decisiones informadas para mantener la operatividad. Los indicadores de éxito incluirán la creación de un documento de planificación de liquidez y el cumplimiento de los plazos para los pagos. En segundo lugar, se busca identificar fuentes de financiamiento a corto plazo, lo que ayudará a diversificar las opciones de financiamiento y manejar mejor las fluctuaciones en el flujo de efectivo. El éxito se medirá a través del número de fuentes de financiamiento identificadas y el acceso a al menos una nueva línea de crédito.

Otro objetivo específico es mejorar la previsibilidad financiera mediante la implementación de herramientas de pronóstico. Esto permitirá a la empresa anticipar problemas de liquidez y actuar proactivamente, con indicadores de éxito que incluyen la implementación de un software de gestión financiera y la elaboración de pronósticos mensuales de flujo de efectivo. Además, se plantea la reducción de costos operativos como un objetivo clave, ya que identificar áreas de ahorro ayudará a liberar efectivo y mejorará la rentabilidad. Los indicadores de éxito en

este caso serán el porcentaje de reducción de costos operativos y el aumento del margen de beneficio.

Finalmente, se busca optimizar cuentas por cobrar y por pagar, ya que una gestión eficiente de estas cuentas mejorará el flujo de efectivo al acelerar la recepción de ingresos y extender los plazos de pago. Los indicadores de éxito incluirán la reducción del tiempo promedio de cobro y la mejora en los plazos de pago a proveedores. El Árbol de Objetivos también destaca las relaciones causales entre los diferentes objetivos. Por ejemplo, una mejor gestión de liquidez está directamente relacionada con la reducción de costos operativos, ya que un menor gasto libera recursos financieros. Asimismo, la optimización de cuentas por cobrar y por pagar impacta en la previsibilidad financiera, permitiendo un control más claro sobre el flujo de efectivo.

CAPÍTULO IV

ANÁLISIS DE ALTERNATIVAS

Con la información proporcionada del árbol de objetivos, se pueden generar diferentes alternativas para abordar los problemas identificados y lograr los objetivos planteados. A continuación, se presenta la matriz de análisis de alternativas.

Matriz de análisis de alternativas

La matriz de análisis de alternativas es una herramienta fundamental en la toma de decisiones que permite evaluar y comparar diferentes opciones en función de criterios específicos. Su principal objetivo es facilitar la identificación de la mejor alternativa entre varias opciones disponibles, considerando tanto los beneficios como las desventajas que cada una puede presentar (Sánchez, 2015). Este enfoque estructurado ayuda a las organizaciones a tomar decisiones más informadas y fundamentadas, especialmente en contextos donde existen múltiples variables a considerar.

El proceso de creación de una matriz de análisis de alternativas comienza con la identificación de las diferentes alternativas que se están considerando. Posteriormente, se procede a la calificación de cada alternativa en función de los criterios establecidos. La matriz no solo proporciona un marco organizado para el análisis, sino que también permite una evaluación objetiva, minimizando sesgos en el proceso de toma de decisiones.

Tabla 3.Matriz de análisis de alternativas

Objetivo del análisis	Impacto sobre el	Factibilidad	Factibilidad	Factibilidad	Factibilidad	Total	Categoría
	Propósito	Técnica	Financiera	Social	Política		
Objetivo 1: Identificar el impacto	5	4	3	4	4	20	Alto
específico de los nuevos requisitos en los							
costos operativos de la empresa							
Objetivo 2: Determinar las áreas de	4	4	3	3	3	17	Medio Alto
inexactitud en la presentación financiera y							
cómo afectan la transparencia							
Objetivo 3: Evaluar el grado de	4	3	3	4	4	18	Alto
cumplimiento y las barreras para la							
adopción de prácticas sostenibles y							
normativas							
Objetivo 4: Capacitación específica en la	5	5	4	4	3	21	Alto
NIIF S1 y tecnologías relacionadas							
Objetivo 5: Evaluar la precisión de la	4	4	3	3	3	17	Medio Alto
presentación de los estados financieros en							
relación con la falta de módulos							
específicos							
Objetivo 6: Examinar las barreras actuales	4	4	4	4	4	20	Alto
para la implementación de prácticas							
sostenibles y el cumplimiento de la NIIF							
S1							

Nota: Elaborado por los investigadores

Análisis de la Matriz de alternativas

El análisis muestra que una de las alternativas a considerar es la capacitación intensiva y continua, que se posiciona como la mejor opción si el enfoque está en mejorar las habilidades y conocimientos del personal a largo plazo. Este enfoque no solo fortalece el capital humano, sino que también puede traducirse en un aumento de la eficiencia operativa y una mejor adaptación a los cambios del entorno. Sin embargo, requiere un compromiso significativo de tiempo y recursos.

Otra opción es el desarrollo de sistemas de control interno automatizados, que resulta ser la mejor elección si la intención es mejorar la eficiencia y precisión a través de la tecnología. La implementación de estos sistemas puede reducir errores y optimizar procesos, aunque también conlleva costos iniciales y la necesidad de capacitación para el personal. Esta alternativa es particularmente efectiva en entornos donde la precisión en la información es crítica.

Por último, la reestructuración de procesos internos se presenta como una alternativa adecuada si el objetivo es eliminar barreras burocráticas y mejorar la eficiencia operativa. Esta opción puede generar un cambio significativo en la dinámica organizacional, promoviendo un flujo de trabajo más ágil. Sin embargo, es esencial evaluar el impacto que estos cambios pueden tener en la cultura organizacional y en la moral del personal.

Al analizar estas alternativas, se justifica la ponderación a través de diversos objetivos que permiten evaluar su viabilidad y efectividad. Por ejemplo, el Objetivo 1 se centra en identificar el

impacto específico de los nuevos requisitos en los costos operativos de la empresa. Este objetivo tiene un impacto alto sobre el propósito y una factibilidad técnica media alta, lo que sugiere que, aunque es fundamental, requiere un análisis detallado. La factibilidad financiera se considera media, indicando que, aunque requiere recursos, es manejable, mientras que la factibilidad social y política son también medias altas, lo que resalta su alineación con las normativas existentes.

El Objetivo 2 busca determinar las áreas de inexactitud en la presentación financiera y cómo afectan la transparencia. Este objetivo también tiene un impacto medio alto sobre el propósito, lo que resalta su relevancia para asegurar la precisión y transparencia en la información financiera. La factibilidad técnica y financiera se considera media alta y media respectivamente, lo que indica que, aunque el análisis es necesario, los costos son manejables.

El Objetivo 3 tiene como propósito evaluar el grado de cumplimiento y las barreras para la adopción de prácticas sostenibles y normativas. Este objetivo muestra un impacto medio alto y una factibilidad técnica media, lo que implica que se necesita una evaluación más exhaustiva. La factibilidad social y política son medias altas, lo que sugiere que hay una aceptación general hacia estas prácticas.

El Objetivo 4, que se centra en la capacitación específica en la NIIF S1 y tecnologías relacionadas, es considerado esencial para la correcta implementación de nuevas normativas. Este objetivo tiene un impacto alto sobre el propósito y una factibilidad técnica alta, lo que demuestra que existen programas de capacitación que pueden implementarse. La factibilidad financiera es media alta, lo que indica que la inversión es necesaria pero manejable, y la

factibilidad social es también media alta, sugiriendo que el personal acogería positivamente esta capacitación.

Por último, el Objetivo 5 se centra en evaluar la precisión de la presentación de los estados financieros en relación con la falta de módulos específicos. Este objetivo tiene un impacto medio alto, enfatizando su importancia para la precisión de la información financiera. La factibilidad técnica es media alta, lo que implica que se requieren análisis detallados para abordar esta problemática.

Diagrama de estrategias

El diagrama de estrategias es una herramienta visual que permite a las organizaciones representar de manera clara y concisa las diferentes opciones estratégicas disponibles para alcanzar sus objetivos. Este tipo de diagrama ayuda a identificar y organizar las diversas alternativas, mostrando cómo cada estrategia se relaciona con los objetivos generales de la empresa. Su uso facilita la toma de decisiones al proporcionar una visión panorámica de las posibles rutas a seguir y los recursos necesarios para cada una de ellas (Contreras, 2013).

En un diagrama de estrategias, se pueden incluir diferentes elementos, tales como los objetivos a corto y largo plazo, las acciones necesarias para alcanzarlos y los indicadores de éxito (Contreras, 2013). Esto permite que los equipos de trabajo tengan una comprensión clara de las metas que se persiguen y de cómo cada estrategia contribuye a su logro.

Figura 4.

Diagrama de estrategias

Finalidad

Asegurar que la empresa tabacalera del Cantón Valencia comprenda y adapte de manera efectiva los cambios impuestos por la Norma Internacional de Información Financiera S1, que garantice la sostenibilidad financiera y la precisión en la gestión del flujo de efectivo durante los años 2023-2024.

Objetivo General

Realizar un análisis del impacto de la NIIF S1 en los estados financieros de una empresa tabacalera proponiendo un modelo financiero teórico que garantice la sostenibilidad financiera durante los años 2023-2024.

Objetivo 1: Evaluar la presentación de los estados financieros en relación con la Normativa.

Objetivo 2: Identificar el impacto específico de los nuevos requisitos en los costos operativos de la empresa.

Objetivo 3: Examinar las barreras actuales para la implementación de prácticas sostenibles y el cumplimiento de la NIIF S1.

Estrategias:

Revisión y análisis de los estados financieros actuales, verificando su conformidad con los requisitos de la NIIF S1 y detectando posibles inexactitudes.

Evaluación de la aplicación de la NIIF S1 en los estados financieros, destacan áreas críticas para mejorar la precisión.

Diseño de Modelo Financiero que facilite la comprensión y correcta aplicación de la NIIF S1 en la presentación de informes financieros.

Estrategias:

Análisis detallado de los costos operativos actuales y proyectados, enfocándose en los cambios introducidos por la NIIF S1 y su impacto en los costos.

Desarrollo de proyecciones financieras que contemplen el efecto de los nuevos requisitos de la NIIF S1 sobre el flujo de efectivo.

Elaboración de un informe del impacto de la NIIF S1 en los costos operativos y en la gestión financiera.

Estrategias:

Analiza casos de estudio de empresas similares para entender cómo han abordado la implementación de la NIIF S1.

Revisa la normativa para identificar las obligaciones específicas y posibles barreras para la empresa.

Revisa documentos internos de la empresa para identificar obstáculos en la implementación de la NIIF S1.

internos y recomendaciones para mejorar la implementación.

Nota: Elaborado por los investigadores

CAPÍTULO V.

PROPUESTA

Antecedentes de la propuesta

La Norma Internacional de Información Financiera S1 (NIIF S1) establece un marco normativo fundamental para la presentación de estados financieros de propósito general.

Desarrollada por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB), esta norma busca proporcionar información útil para la toma de decisiones económicas, garantizando la transparencia, comparabilidad y calidad de la información financiera a nivel global. La implementación de la NIIF S1 implica un cambio significativo en la forma en que las empresas registran y reportan sus transacciones financieras, lo que puede afectar de manera considerable sus flujos de efectivo y operaciones diarias.

Dentro del contexto de la NIIF S1, el análisis financiero se convierte en una herramienta clave para evaluar su impacto. Este análisis implica la revisión y evaluación de los estados financieros de una empresa, permitiendo comprender su salud financiera y rendimiento. Entre las técnicas más utilizadas se encuentran el análisis vertical y horizontal, que permite evaluar la estructura financiera y el desempeño a lo largo del tiempo, así como el uso de ratios financieros, que proporcionan indicadores sobre la liquidez, solvencia, rentabilidad y eficiencia operativa de la empresa. Además, las proyecciones financieras son esenciales para prever el impacto de diferentes escenarios futuros en la situación financiera de la organización.

El modelado financiero complementa estas herramientas al ofrecer metodologías para crear representaciones matemáticas de la situación financiera de una empresa. Mediante modelos como el de flujo de caja descontado (DCF), se pueden valorar las empresas basándose en sus flujos de caja futuros, mientras que los modelos de presupuesto y pronóstico ayudan en la planificación y control de las finanzas a corto y largo plazo. Asimismo, el análisis de sensibilidad y escenarios permite evaluar cómo los cambios en variables clave, como precios de insumos o tasas de interés, afectan los resultados financieros.

El establecimiento de herramientas de control interno es esencial para garantizar la eficacia y eficiencia de las operaciones, así como la confiabilidad de la información financiera. Estas herramientas incluyen sistemas de información financiera, que facilitan la recopilación y procesamiento de datos, auditorías internas que evalúan periódicamente los procesos y controles, y políticas y procedimientos que documentan claramente las prácticas contables y operativas. Estas medidas no solo aseguran el cumplimiento de las leyes y regulaciones aplicables, sino que también contribuyen a la sostenibilidad y crecimiento de las empresas en un entorno cada vez más complejo y regulado.

Para lograr esto, es fundamental contar con políticas y procedimientos bien documentados que establezcan las normas contables y operativas de la organización. Esta documentación no solo proporciona un marco claro para el registro y reporte de las transacciones financieras, sino que también garantiza que todas las prácticas se alineen con las exigencias de la NIIF S1, lo que es crucial para mantener la integridad y la transparencia de la información financiera.

Además de la documentación adecuada, la capacitación y desarrollo del personal juegan un papel crítico en la exitosa implementación de la NIIF S1. La formación continua de los empleados es esencial para asegurar que comprendan y apliquen correctamente las nuevas normativas y prácticas financieras. Así, se minimizan los riesgos de errores en la presentación de informes y se fomenta una cultura organizacional que valore el aprendizaje y la adaptación a los cambios del entorno normativo.

Para lograr una capacitación efectiva, se pueden implementar diversas estrategias de formación. En primer lugar, los programas de formación en forma de cursos y talleres son fundamentales para actualizar los conocimientos del personal en contabilidad y finanzas. Estos programas pueden ser diseñados específicamente para abordar los aspectos más relevantes de la NIIF S1, asegurando que los empleados estén equipados con las habilidades necesarias para cumplir con las nuevas exigencias.

Además, la obtención de certificaciones profesionales puede ser una excelente manera de reconocer la competencia y el conocimiento especializado del personal en normativas contables internacionales. Estas credenciales no solo fortalecen la confianza en la capacidad del equipo para aplicar la NIIF S1, sino que también pueden mejorar la reputación de la organización en el mercado.

Por último, el desarrollo de materiales didácticos es clave para apoyar el aprendizaje continuo del personal. La creación de manuales, guías y recursos educativos facilita el acceso a información relevante y actualizada, permitiendo que los empleados se familiaricen con los

principios de la NIIF S1 de manera práctica y aplicable. Estos materiales pueden servir como referencia constante, ayudando a integrar la normativa en los procesos diarios de la empresa.

En conclusión, los antecedentes que sustentan esta propuesta resaltan la importancia de establecer políticas y procedimientos claros, así como de invertir en la capacitación y desarrollo del personal. Estos elementos son esenciales para asegurar una implementación exitosa de la NIIF S1, lo que redundará en una mejora significativa en la calidad y transparencia de la información financiera de la organización, contribuyendo así a una toma de decisiones más informada y efectiva.

La combinación de estas herramientas y metodologías proporciona una base sólida para abordar los desafíos asociados con la implementación de la NIIF S1 en la empresa tabacalera del Cantón Valencia. Al emplear análisis financiero, modelado financiero, herramientas de control interno y programas de capacitación, la empresa puede mejorar su transparencia financiera, cumplir con las normativas internacionales y asegurar su sostenibilidad financiera a largo plazo. Estos antecedentes destacan la importancia de una aproximación integral y metodológica para gestionar los cambios impuestos por la NIIF S1.

Justificación de la propuesta

La propuesta de implementar un enfoque estructurado para la adopción de la Norma Internacional de Información Financiera S1 (NIIF S1) se justifica por varias razones fundamentales que impactan directamente en la eficacia operativa, la transparencia financiera y la competitividad de la organización. En primer lugar, adoptar la NIIF S1 es esencial para

garantizar el cumplimiento normativo en un entorno empresarial cada vez más regulado. La conformidad con esta norma no solo evita sanciones y multas potenciales, sino que también mejora la reputación de la empresa ante organismos reguladores, inversores y otros interesados. Al tener políticas y procedimientos bien documentados, la organización puede demostrar su compromiso con las mejores prácticas contables.

Además, la implementación de la NIIF S1 promueve la transparencia en la presentación de estados financieros, lo cual es clave para generar confianza entre los inversores, accionistas y otras partes interesadas. Al proporcionar información financiera clara y comparable, la organización puede atraer inversiones y fomentar relaciones comerciales más sólidas. Una presentación precisa y comprensible de los resultados financieros facilita la evaluación del rendimiento y la sostenibilidad a largo plazo de la empresa.

Otro aspecto relevante es que, con la correcta implementación de la NIIF S1, la organización obtendrá datos financieros más precisos y relevantes, lo que se traduce en una mejor toma de decisiones. La calidad de la información financiera impacta directamente en la capacidad de la dirección para formular estrategias efectivas, identificar oportunidades de crecimiento y gestionar riesgos. Un análisis financiero bien fundamentado, respaldado por datos confiables, permite a la organización responder de manera más ágil a las dinámicas del mercado.

Asimismo, la propuesta de capacitación y desarrollo del personal es fundamental para asegurar que los empleados estén equipados con las habilidades necesarias para aplicar la NIIF S1 de manera efectiva. La formación continua fomenta un entorno de aprendizaje que no solo

mejora el conocimiento contable, sino que también aumenta la moral y el compromiso del personal. Invertir en el desarrollo del capital humano resulta en una fuerza laboral más competente y motivada, capaz de enfrentar desafíos futuros con mayor eficacia.

La implementación de la NIIF S1 y el establecimiento de políticas y procedimientos claros contribuyen a la optimización de los procesos internos. Al estandarizar las prácticas contables, se reducen los errores y la redundancia, lo que mejora la eficiencia operativa. Además, contar con sistemas de control interno efectivos asegura que la información financiera sea confiable y se ajusten los procesos a las normativas vigentes, facilitando la gestión y supervisión.

Finalmente, la adopción de la NIIF S1 prepara a la organización para enfrentar cambios futuros en el entorno regulatorio y de mercado. Al establecer una base sólida en la contabilidad y la presentación de informes financieros, la empresa estará mejor posicionada para adaptarse a nuevas normativas y exigencias del mercado, lo que contribuye a su sostenibilidad y crecimiento a largo plazo. En resumen, la justificación de esta propuesta radica en la necesidad de cumplir con las normativas vigentes, aumentar la transparencia y confianza en la información financiera, mejorar la toma de decisiones, desarrollar el capital humano, optimizar procesos internos y prepararse para futuros desafíos. La implementación efectiva de la NIIF S1 no solo beneficiará a la organización en el corto plazo, sino que también sentará las bases para un crecimiento sólido y sostenible a futuro.

Objetivo General

Evaluar la presentación de los estados financieros en relación con la normativa NIIF S1, mediante la revisión y análisis exhaustivo de los estados financieros actuales, verificando su conformidad con los requisitos establecidos y detectando posibles inexactitudes que puedan comprometer la transparencia y calidad de la información financiera presentada. Esto permitirá asegurar que la organización cumple con las normativas internacionales, optimizando su capacidad de toma de decisiones y fortaleciendo la confianza de los inversores y otras partes interesadas.

Orientación para el estudio

Comparación de Balance General 2022 vs. 2023

Análisis de Cuentas según la NIIF S1

Evaluación de la aplicación de la NIIF S1 en los estados financieros, destacan áreas críticas para mejorar la precisión

Diseño de Modelo Financiero que facilite la comprensión y correcta aplicación de la NIIF S1 en la presentación de informes financieros

Relación de contenidos

La propuesta para la implementación de la Norma Internacional de Información Financiera S1 (NIIF S1) está estructurada de tal manera que cada uno de sus componentes se interrelaciona y se complementa mutuamente, creando un enfoque integral que garantiza el éxito en su aplicación. En primer lugar, las herramientas de control interno son fundamentales, ya que

establecen los procesos y procedimientos necesarios para asegurar la eficacia y eficiencia de las operaciones de la empresa. Estos controles no solo respaldan la fiabilidad de la información financiera, sino que también aseguran el cumplimiento de la normativa NIIF S1, creando así una base sólida sobre la cual se construyen los otros elementos de la propuesta.

A su vez, la capacitación y desarrollo del personal están intrínsecamente conectados con el control interno. La implementación efectiva de controles requiere que los empleados estén bien formados en las políticas y procedimientos establecidos. Los programas de formación y las certificaciones profesionales aseguran que el personal no solo comprenda la normativa, sino que también esté capacitado para aplicar adecuadamente los controles internos, lo que resulta en una mayor consistencia y precisión en los informes financieros. Esto, a su vez, refuerza la transparencia y la confianza en la información financiera presentada, que es uno de los objetivos principales de la NIIF S1.

El análisis y el modelado financieros son herramientas críticas que se relacionan con ambos componentes anteriores. Una vez que se han establecido controles internos efectivos y se ha capacitado al personal, el análisis financiero permite evaluar el impacto de la NIIF S1 en la situación financiera de la empresa. A través de técnicas de análisis vertical y horizontal, se pueden detectar tendencias y áreas de mejora que informen decisiones estratégicas. El modelado financiero complementa este análisis al permitir la simulación de diferentes escenarios, lo que ayuda a anticipar el impacto de la NIIF S1 en la sostenibilidad financiera de la empresa.

Finalmente, la mejora de controles internos y el monitoreo y evaluación son procesos continuos que aseguran que la implementación de la NIIF S1 se mantenga alineada con los objetivos de la empresa. Establecer métricas y sistemas de monitoreo permite a la organización ajustar sus estrategias y prácticas a medida que evoluciona el entorno financiero y regulatorio. Esta retroalimentación constante es esencial para mantener la eficacia de los controles internos y la capacitación del personal, asegurando así que la empresa no solo cumpla con la normativa, sino que también mejore continuamente su desempeño financiero.

En resumen, cada contenido de la propuesta se relaciona de manera sinérgica, creando un marco cohesivo que no solo garantiza el cumplimiento de la NIIF S1, sino que también promueve una cultura de transparencia, eficiencia y sostenibilidad a largo plazo dentro de la organización.

Metodología utilizada

La formulación de la herramienta o metodología propuesta para la implementación de la Norma Internacional de Información Financiera S1 (NIIF S1) en la empresa tabacalera del Cantón Valencia se basa en un enfoque integral que combina análisis financiero, modelado financiero, herramientas de control interno y programas de capacitación. Este enfoque asegura que la empresa pueda adaptarse a la nueva normativa de manera efectiva, garantizando la sostenibilidad financiera y la transparencia en la presentación de sus estados financieros. A continuación, se presenta la formulación detallada de esta metodología:

1.- Evaluación Inicial. - Objetivo: Realizar una evaluación exhaustiva de la situación financiera actual de la empresa y su nivel de cumplimiento con la NIIF S1.

Pasos:

Revisión de Estados Financieros: Analizar los estados financieros actuales para identificar áreas de no conformidad con la NIIF S1.

Identificación de Requisitos de la NIIF S1: Desglosar los requisitos específicos de la NIIF S1 que deben ser implementados en la empresa.

Diagnóstico Inicial: Preparar un informe de diagnóstico que resuma las brechas entre la práctica actual y los requisitos de la NIIF S1.

Resultados Esperados:

Informe de diagnóstico detallado.

Lista de áreas que requieren atención y ajustes.

2.- Capacitación y Desarrollo.- Objetivo: Asegurar que el personal clave esté bien informado sobre la NIIF S1 y sus requisitos a través de programas de formación continua.

Pasos:

Identificación de Necesidades de Capacitación: Determinar las áreas de conocimiento que necesitan ser reforzadas.

Diseño de Programas de Capacitación: Desarrollar cursos y talleres específicos sobre la NIIF S1.

Implementación de Programas: Realizar sesiones de capacitación y evaluación del personal.

Resultados Esperados:

Personal capacitado y consciente de los requisitos de la NIIF S1.

Documentación de programas de capacitación y resultados de evaluación.

3.- Análisis Financiero: Objetivo: Evaluar el impacto de la NIIF S1 en los costos operativos y flujos de efectivo de la empresa.

Pasos:

Análisis Vertical y Horizontal: Comparar los estados financieros a lo largo de varios períodos para identificar tendencias y cambios significativos.

Cálculo de Ratios Financieros: Utilizar ratios financieros para medir la rentabilidad, liquidez, solvencia y eficiencia operativa.

Proyecciones Financieras: Realizar proyecciones financieras para prever el impacto de la NIIF S1 en los futuros flujos de efectivo.

Resultados Esperados:

Informe de análisis financiero con conclusiones y recomendaciones.

Proyecciones financieras que reflejen el impacto de la NIIF S1.

4.- Modelado Financiero: Objetivo: Crear modelos financieros que simulen diferentes escenarios y evalúen el impacto de la NIIF S1 en la sostenibilidad financiera de la empresa.

Pasos:

Desarrollo de Modelos de Flujo de Caja Descontado (DCF): Valorar la empresa basándose en sus flujos de caja futuros descontados a su valor presente.

Elaboración de Modelos de Presupuesto y Pronóstico: Planificar y controlar las finanzas de la empresa a corto y largo plazo.

Análisis de Sensibilidad y Escenarios: Evaluar cómo cambios en variables clave afectan los resultados financieros.

Resultados Esperados:

Modelos financieros detallados que simulen diferentes escenarios.

Informes de análisis de sensibilidad y escenarios.

5.- Fortalecimiento de Controles Internos: Objetivo: Mejorar los sistemas de control interno para

asegurar la precisión y confiabilidad de la información financiera.

Pasos:

Evaluación de Controles Actuales: Revisar los sistemas de control interno existentes y su

efectividad.

Diseño de Mejoras en los Controles: Desarrollar políticas y procedimientos que aseguren el

cumplimiento de la NIIF S1.

Implementación de Mejoras: Aplicar las mejoras diseñadas y realizar auditorías internas para

evaluar su efectividad.

Resultados Esperados:

Sistemas de control interno fortalecidos.

Informes de auditoría interna que demuestren la efectividad de los nuevos controles.

6.- Monitoreo y Evaluación: Objetivo: Establecer métricas y sistemas de monitoreo para evaluar

el desempeño del modelo financiero y realizar ajustes necesarios.

Pasos:

Desarrollo de Métricas de Desempeño: Identificar indicadores clave de desempeño (KPI) que

permitan medir el éxito de la implementación de la NIIF S1.

Implementación de Sistemas de Monitoreo: Utilizar tecnologías y software para el seguimiento

continuo de los KPI.

Revisión y Ajuste: Realizar revisiones periódicas y ajustar las estrategias según sea necesario.

Resultados Esperados:

Métricas de desempeño claras y monitoreadas continuamente.

Informes de evaluación periódica con recomendaciones de ajuste.

La formulación de esta metodología integral asegura que la empresa tabacalera del Cantón Valencia pueda implementar la NIIF S1 de manera efectiva, garantizando la transparencia financiera, el cumplimiento normativo y la sostenibilidad a largo plazo. Esta aproximación no solo facilita la adaptación a la nueva normativa, sino que también fortalece la estructura financiera y operativa de la empresa, preparándola para futuros desafíos y oportunidades en el mercado global.

Parte Práctica

Recopilación y análisis de los últimos Estados Financieros de los últimos 2 años, 2022 y 2023

Comparación de Balance General 2022 vs. 2023

Tabla 4.Comparación de Balance General 2022 vs 2023

Código	Cuenta	Valor 2022 (USD\$)	Valor 2023 (USD\$)	Cambio (USD\$)	Cambio (%)
1	Activo	2.644.481,25	2.819.325,97	174.844,72	6.6%
1.01	Activo Corriente	1.154.272,79	1.348.910,33	194.637,54	16.9% incremento al 2022 aumento de capital/reducción Riesgo de insolvencia.
1.01.01	Efectivo y Equivalentes de Efectivo	209.214,62	278.862,61	69.647,99	33.3%
1.01.01.01	Caja	1.117,32	1.728,68	611,36	54.7%

2.01	Pasivo Corriente	755.570,97	744.575,51	-10.995,46	-1.5%
2	Pasivo	755.570,97	744.575,51	-10.995,46	-1.5% disminución del al 2022 con compromisos adquiridos
1.02.01.12	(-) Depreciación Acumulada	-413.582,84	-491.637,96	-78.055,12	-18.9%
1.02.01.09	Vehículos y Equipos de Transporte	147.612,72	160995,84	13.383,12	9.1%
1.02.01.08	Equipo de Computación	11.657,47	11.657,47	0	0.0%
1.02.01.06	Maquinaria y Equipo	445.736,53	438.219,31	-7517,22	-1.7%
1.02.01.05	Muebles y Enseres	20.674,80	15.889,96	-4784,84	-23.2%
1.02.01.03	Construcciones en Curso	673.437,04	654.060,89	-19.376,15	-2.9%
1.02.01.02	Edificios	673.829,65	681.230,13	7.400,48	1.1%
1.02.01	Propiedad, Planta y Equipo	1.490.208,99	1.470.415,64	-19.793,35	-1.3%
1.02	Activos No Corrientes	1.490.208,99	1.470.415,64	-19.793,35	-1.3% disminución relación al 2022 siendo normal el descenso debido al uso y desgaste de los activos.
1.01.04.03	Anticipos a Proveedores	7.692,90	5.500	-2.192,90	-28.5%
1.01.04	Servicios y Otros Pagos Anticipados	7.692,90	5.500	-2.192,90	-28.5%
1.01.03.12	Otros Inventarios	278.611,30	308.497,22	29.885,92	10.7%
1.01.03.05	Inventarios de Productos Terminados	353.407,33	384.741,15	31.333,82	8.9%
1.01.03.02	Inventarios de Productos en Proceso	100.295,63	134.288,08	33.992,45	33.8%
1.01.03.01	Inventarios de Materia Prima	130.142,83	145.628,23	15.485,40	11.9%
1.01.03	Inventarios	862.457,09	973.154,68	110.697,59	12.8%
1.01.05.02	Cuentas y Documentos a Cobrar a Clientes	14.083,87	12.889,59	-1.194,28	-8.5%
1.01.05	Deudores Comerciales y Otras Cuentas	14.083,87	12.889,59	-1.194,28	-8.5%
1.01.02.03.06	Certificados de Inversión	58.719,84	78.503,45	19.783,61	33.7%
1.01.02.03.02	Renta Fija	58.719,84	78.503,45	19.783,61	33.7%
1.01.02.03	Activos Financieros al Costo Amortizado	58.719,84	78.503,45	19.783,61	33.7%
1.01.02	Activos Financieros	65.224,51	91.393,04	26.168,53	40.2%
1.01.01.03	Instituciones Financieras Privadas	208.097,30	277133,93	69.036,63	33.2%

Documentos por Pagar Pagar Locales Corientes Injuesto a la Renta por Pagar Corientes Injuesto a la Renta por Pagar Locales Corientes Injuesto a la Renta por Pagar Locales Corientes Injuesto a la Renta por Pagar Locales		Cuentas y				
2.01.07 Otras Obligaciones Corrientes Impuesto a la Renta por Pagar 14.8.664,94 14.8.231,48 -433,46 -0.3% 2.01.07.03 Con el IESS 10.036,46 9.893,69 -142,77 -1.4% 2.01.07.04 Beneficios de Ley a Empleados Por Pagar 42.821,56 44.721,08 1.899,52 4.4% 2.01.07.05 Trabajadores por Pagar Pagar 10.664,78 6.946,46 -3.718,32 -34.8% 2.01.07.06 Pagar Pagar Pagar 5.000 3.936,73 -1.063,27 -21.3% 2.01.08.01 Locales 5.000 3936,73 -1063,27 -21.3% 2.01.10.10 Anticipos de Clientes 422.000 452.427,95 30.427,95 7.2% 2.01.12.0 Anticipos de Clientes 422.000 452.427,95 30.427,95 7.2% 2.01.12.0 Jubilación Patronal 114.871,26 136.861,48 21.990,22 19.2% 3.00 Patrimonio Neto 1.888.910,77 2.074.750,46 185.839,69 9.8% incremento al 2022 variación positivar-utilidades acumuladas de l'aribuible a Propietarios 2.01.20,45,51 185.839,69 <td>2.01.03</td> <td></td> <td>6.826,76</td> <td>3.117,87</td> <td>-3.708,89</td> <td>-54.3%</td>	2.01.03		6.826,76	3.117,87	-3.708,89	-54.3%
Corrientes Impuesto a la Renta por Pagar 16.945,32 18.611,91 1.666.59 9.8%	2.01.03.01		6.826,76	3.117,87	-3.708,89	-54.3%
2.01.07.02	2.01.07	Corrientes	148.664,94	148.231,48	-433,46	-0.3%
Beneficios de Ley a Empleados Participación Participación 10.664,78 6.946,46 -3.718,32 -34.8%	2.01.07.02	-	16.945,32	18.611,91	1.666,59	9.8%
Empleados Participación Participación Pagar Dividendos por Pagar Dividendos por Pagar Cuentas por Pagar Cuentas por Pagar Cuentas por Pagar Relacionadas Cuentas por Pagar Cuentas por Pagar Relacionadas Cuentas por Pagar C	2.01.07.03		10.036,46	9.893,69	-142,77	-1.4%
2.01.07.05 Trabajadores por Pagar Pagar 10.664,78 6.946,46 -3.718,32 -34.8% 2.01.07.06 Dividendos por Pagar Pagar Relacionadas 68.197,82 68.058,34 -139,48 -0.2% 2.01.08 Cuentas por Pagar Relacionadas 5.000 3.936,73 -1.063,27 -21.3% 2.01.10 Anticipos 422.000 452.427,95 30.427,95 7.2% 2.01.10.01 Anticipos de Clientes 422.000 452.427,95 30.427,95 7.2% 2.01.12.01 Porción Corriente de Provisiones 114.871,26 136.861,48 21.990,22 19.2% 2.01.12.01 Jubilación Patronal 114.871,26 136.861,48 21.990,22 19.2% 3.00 Patrimonio Neto 1.888.910,77 2.074.750,46 185.839,69 9.8% incremento al 2022 variación positiva - utilidades acumuladas. 3.01 Capital 3.000 3.000 0 0.0% 3.01 Capital Suscrito o Asignado 3.000 3.000 0 0.0% 3.04 Reserva Legal 30.146,16 38.753,59	2.01.07.04	Empleados	42.821,56	44.721,08	1.899,52	4.4%
2.01.07.06 Pagar Cuentas por Pagar a Relacionadas 5.000 3.936,73 -1.063,27 -2.1.3% 2.01.08.01 Locales 5.000 3.936,73 -1.063,27 -21.3% 2.01.10.01 Anticipos 422.000 452.427,95 30.427,95 7.2% 2.01.10.01 Anticipos de Clientes Provisiones 422.000 452.427,95 30.427,95 7.2% 2.01.12.01 Jubilación Corriente de Provisiones 114.871,26 136.861,48 21.990,22 19.2% 2.01.12.01 Jubilación Patronal 114.871,26 136.861,48 21.990,22 19.2% 3.00 Patrimonio Neto 1.888.910,77 2.074.750,46 185.839,69 9.8% incremento al 2022 variación positiva futilidades acumuladas. 3.01 Capital 3.000 3.000 0 0.0% 3.01 Capital Suscrito o Asignado 3.000 3.000 0 0.0% 3.04 Reserva Legal 30.146,16 38.753,59 8.607,43 28.6% 3.04 Resultados Acumulados 1.855.032,61 2.012,245,51 157.212	2.01.07.05	Trabajadores por	10.664,78	6.946,46	-3.718,32	-34.8%
Relacionadas S.000 S.998,75 -1.003,27 -21.3%	2.01.07.06	Pagar	68.197,82	68.058,34	-139,48	-0.2%
2.01.10	2.01.08		5.000	3.936,73	-1.063,27	-21.3%
2.01.10.01 Anticipos de Clientes 422.000 452.427,95 30.427,95 7.2%	2.01.08.01	Locales	5.000	3936,73	-1063,27	-21.3%
2.01.12 Porción Corriente de Provisiones 114.871,26 136.861,48 21.990,22 19.2% 2.01.12.01 Jubilación Patronal 114.871,26 136.861,48 21.990,22 19.2% 3 Patrimonio Neto 1.888.910,77 2.074.750,46 185.839,69 9.8% incremento al 2022 variación positiva utilidades acumuladas. 3.00 Atribuible a Propietarios 1.888.910,77 2.074.750,46 185.839,69 9.8% 3.01 Capital 3.000 3.000 0 0.0% 3.01.01 Capital Suscrito o Asignado 3.000 3.000 0 0.0% 3.04.01 Reservas 30.146,16 38.753,59 8.607,43 28.6% 3.06.01 Resultados Acumulados Acumulados Superávit por 1.855.032,61 2.012.245,51 157.212,90 8.5% 3.06.07 Revaluación de Inversiones 1.243.723,57 1.406.716,19 162.992,62 13.1% 3.07 Resultados del Ejercicio 14.573,35 20.751,36 6.178,01 42.4% 3.07.01 Ganancia Neta del Período 14.573,35 <td>2.01.10</td> <td>Anticipos</td> <td>422.000</td> <td>452.427,95</td> <td>30.427,95</td> <td>7.2%</td>	2.01.10	Anticipos	422.000	452.427,95	30.427,95	7.2%
2.01.12	2.01.10.01	•		452.427,95	30.427,95	7.2%
3 Patrimonio Neto 1.888.910,77 2.074.750,46 185.839,69 9.8% incremento al 2022 variación positiva utilidades acumuladas. 3.00 Patrimonio Neto Atribuible a Propietarios 1.888.910,77 2.074.750,46 185.839,69 9.8% 3.01 Capital 3.000 3.000 0 0.0% 3.01.01 Capital Suscrito o Asignado 3.000 3.000 0 0.0% 3.04 Reservas 30.146,16 38.753,59 8.607,43 28.6% 3.04.01 Reserva Legal 30.146,16 38.753,59 8.607,43 28.6% 3.06 Resultados Acumulados Acumulados Superávit por 1.855.032,61 2.012.245,51 157.212,90 8.5% 3.06.07 Revaluación de Inversiones 1.243.723,57 1.406.716,19 162.992,62 13.1% 3.07 Resultados del Ejercicio 14.573,35 20.751,36 6.178,01 42.4% 3.07.01 Ganancia Neta del Período 14.573,35 20.751,36 6.178,01 42.4%	2.01.12		114.871,26	136.861,48	21.990,22	19.2%
3 Patrimonio Neto 1.888.910,77 2.074.750,46 185.839,69 variación positivautilidades acumuladas. 3.00 Patrimonio Neto Atribuible a Propietarios 1.888.910,77 2.074.750,46 185.839,69 9.8% 3.01 Capital 3.000 3.000 0 0.0% 3.01.01 Capital Suscrito o Asignado 3.000 3.000 0 0.0% 3.04 Reservas 30.146,16 38.753,59 8.607,43 28.6% 3.04.01 Reserva Legal 30.146,16 38.753,59 8.607,43 28.6% 3.06 Resultados Acumulados Acumulados Superávit por 1.855.032,61 2.012.245,51 157.212,90 8.5% 3.06.07 Revaluación de Inversiones 611.309,04 605.529,32 -5.779,72 -0.9% 3.07 Resultados del Ejercicio 14.573,35 20.751,36 6.178,01 42.4% 3.07.01 Ganancia Neta del Período 14.573,35 20.751,36 6.178,01 42.4%						
Patrimonio Neto	2.01.12.01	Jubilación Patronal	114.871,26	136.861,48	21.990,22	
3.00 Atribuible a Propietarios 1.888.910,77 2.074.750,46 185.839,69 9.8% 3.01 Capital 3.000 3.000 0 0.0% 3.01.01 Capital Suscrito o Asignado 3.000 3.000 0 0.0% 3.04 Reservas 30.146,16 38.753,59 8.607,43 28.6% 3.04.01 Reserva Legal 30.146,16 38.753,59 8.607,43 28.6% 3.06 Resultados Acumulados Acumulados Superávit por 1.855.032,61 2.012.245,51 157.212,90 8.5% 3.06.07 Revaluación de Inversiones 1.243.723,57 1.406.716,19 162.992,62 13.1% 3.07 Resultados del Ejercicio 14.573,35 20.751,36 6.178,01 42.4% 3.07.01 Ganancia Neta del Período 14.573,35 20.751,36 6.178,01 42.4%				<u>-</u>		9.8% incremento al 2022 variación positiva -
3.01Capital Capital Suscrito o Asignado3.0003.00000.0%3.01.01Capital Suscrito o Asignado3.0003.00000.0%3.04Reservas30.146,1638.753,598.607,4328.6%3.04.01Reserva Legal Resultados Acumulados30.146,1638.753,598.607,4328.6%3.06Resultados Acumuladas Superávit por1.855.032,612.012.245,51157.212,908.5%3.06.01Ganancias Acumuladas Superávit por605.529,32-5.779,72-0.9%3.06.07Revaluación de Inversiones1.243.723,571.406.716,19162.992,6213.1%3.07Resultados del Ejercicio14.573,3520.751,366.178,0142.4%3.07.01Ganancia Neta del Período14.573,3520.751,366.178,0142.4%		Patrimonio Neto		<u>-</u>		9.8% incremento al 2022 variación positiva -
3.01.01 Asignado 3.000 3.000 0 0.0% 3.04 Reservas 30.146,16 38.753,59 8.607,43 28.6% 3.04.01 Reserva Legal 30.146,16 38.753,59 8.607,43 28.6% 3.06 Resultados Acumulados 1.855.032,61 2.012.245,51 157.212,90 8.5% 3.06.01 Ganancias Acumuladas Superávit por 3.06.07 Revaluación de 1.243.723,57 1.406.716,19 162.992,62 13.1% Inversiones Resultados del Ejercicio Ganancia Neta del Período 14.573,35 20.751,36 6.178,01 42.4%	3	Patrimonio Neto Patrimonio Neto Atribuible a	1.888.910,7	7 2.074.750,4	6 185.839,69	9.8% incremento al 2022 variación positiva - utilidades acumuladas.
3.04.01 Reserva Legal 30.146,16 38.753,59 8.607,43 28.6% 3.06 Resultados Acumulados 1.855.032,61 2.012.245,51 157.212,90 8.5% 3.06.01 Ganancias Acumuladas Superávit por 611.309,04 605.529,32 -5.779,72 -0.9% 3.06.07 Revaluación de Inversiones 1.243.723,57 1.406.716,19 162.992,62 13.1% 3.07 Resultados del Ejercicio 14.573,35 20.751,36 6.178,01 42.4% 3.07.01 Ganancia Neta del Período 14.573,35 20.751,36 6.178,01 42.4%	3.00	Patrimonio Neto Patrimonio Neto Atribuible a Propietarios	1.888.910,7 / 1.888.910,77	7 2.074.750,4 2.074.750,46	6 185.839,69 185.839,69	9.8% incremento al 2022 variación positiva - utilidades acumuladas. 9.8%
3.06 Resultados Acumulados Acumulados 1.855.032,61 2.012.245,51 157.212,90 8.5% 3.06.01 Ganancias Acumuladas Superávit por 611.309,04 605.529,32 -5.779,72 -0.9% 3.06.07 Revaluación de Inversiones Resultados del Ejercicio 1.243.723,57 1.406.716,19 162.992,62 13.1% 3.07 Resultados del Ejercicio Ganancia Neta del Período 14.573,35 20.751,36 6.178,01 42.4%	3.00 3.01	Patrimonio Neto Atribuible a Propietarios Capital Capital Suscrito o	1.888.910,77 1.888.910,77 3.000	7 2.074.750,4 2.074.750,46 3.000	6 185.839,69 185.839,69 0	9.8% incremento al 2022 variación positiva - utilidades acumuladas. 9.8% 0.0%
Acumulados Ganancias Acumulados Superávit por 3.06.07 Revaluación de Inversiones Resultados del Ejercicio Ganancia Neta del Período 1.853.032,61 2.012.245,51 157.212,90 8.5% 3.06.07 Ganancias 611.309,04 605.529,32 -5.779,72 -0.9% 1.243.723,57 1.406.716,19 162.992,62 13.1% 1.243.723,57 1.406.716,19 162.992,62 13.1% 1.243.723,55 20.751,36 6.178,01 42.4%	3.00 3.01 3.01.01	Patrimonio Neto Atribuible a Propietarios Capital Capital Suscrito o Asignado	1.888.910,77 1.888.910,77 3.000 3.000	7 2.074.750,46 2.074.750,46 3.000 3.000	6 185.839,69 185.839,69 0	9.8% incremento al 2022 variación positiva - utilidades acumuladas. 9.8% 0.0% 0.0%
Acumuladas Superávit por 3.06.07 Revaluación de Inversiones Resultados del Ejercicio Ganancia Neta del Período 14.573,35 20.751,36 6.178,01 42.4%	3.00 3.01 3.01.01 3.04	Patrimonio Neto Atribuible a Propietarios Capital Capital Suscrito o Asignado Reservas	1.888.910,77 1.888.910,77 3.000 3.000 30.146,16	7 2.074.750,46 2.074.750,46 3.000 3.000 38.753,59	6 185.839,69 185.839,69 0 0 8.607,43	9.8% incremento al 2022 variación positiva - utilidades acumuladas. 9.8% 0.0% 0.0% 28.6%
3.06.07 Revaluación de I.243.723,57 1.406.716,19 162.992,62 13.1% Inversiones 3.07 Resultados del Ejercicio Ganancia Neta del Período 14.573,35 20.751,36 6.178,01 42.4%	3.00 3.01 3.01.01 3.04 3.04.01	Patrimonio Neto Atribuible a Propietarios Capital Capital Suscrito o Asignado Reservas Reserva Legal Resultados Acumulados	1.888.910,77 1.888.910,77 3.000 3.000 30.146,16 30.146,16	7 2.074.750,46 2.074.750,46 3.000 3.000 38.753,59 38.753,59	6 185.839,69 185.839,69 0 0 8.607,43 8.607,43	9.8% incremento al 2022 variación positiva - utilidades acumuladas. 9.8% 0.0% 0.0% 28.6% 28.6%
3.07 Resultados del Ejercicio 14.573,35 20.751,36 6.178,01 42.4% 3.07.01 Ganancia Neta del Período 14.573,35 20.751,36 6.178,01 42.4%	3.00 3.01 3.01.01 3.04 3.04.01 3.06	Patrimonio Neto Atribuible a Propietarios Capital Capital Suscrito o Asignado Reservas Reserva Legal Resultados Acumulados Ganancias Acumuladas	1.888.910,77 1.888.910,77 3.000 3.000 30.146,16 30.146,16 1.855.032,61	7 2.074.750,46 2.074.750,46 3.000 3.000 38.753,59 38.753,59 2.012.245,51	6 185.839,69 185.839,69 0 0 8.607,43 8.607,43 157.212,90	9.8% incremento al 2022 variación positiva - utilidades acumuladas. 9.8% 0.0% 0.0% 28.6% 28.6% 8.5%
20.751,30 0.178,01 42.4%	3.00 3.01 3.01.01 3.04 3.04.01 3.06 3.06.01	Patrimonio Neto Atribuible a Propietarios Capital Capital Suscrito o Asignado Reservas Reserva Legal Resultados Acumulados Ganancias Acumuladas Superávit por Revaluación de	1.888.910,77 1.888.910,77 3.000 3.000 30.146,16 30.146,16 1.855.032,61 611.309,04	7 2.074.750,46 2.074.750,46 3.000 3.000 38.753,59 38.753,59 2.012.245,51 605.529,32	6 185.839,69 0 0 8.607,43 8.607,43 157.212,90 -5.779,72	9.8% incremento al 2022 variación positiva - utilidades acumuladas. 9.8% 0.0% 0.0% 28.6% 28.6% 8.5% -0.9%
	3.00 3.01 3.01.01 3.04 3.04.01 3.06 3.06.01 3.06.07	Patrimonio Neto Atribuible a Propietarios Capital Capital Suscrito o Asignado Reservas Reserva Legal Resultados Acumulados Ganancias Acumuladas Superávit por Revaluación de Inversiones Resultados del	1.888.910,77 1.888.910,77 3.000 3.000 30.146,16 30.146,16 1.855.032,61 611.309,04 1.243.723,57	7 2.074.750,46 2.074.750,46 3.000 3.000 38.753,59 38.753,59 2.012.245,51 605.529,32 1.406.716,19	6 185.839,69 0 0 8.607,43 8.607,43 157.212,90 -5.779,72 162.992,62	9.8% incremento al 2022 variación positiva - utilidades acumuladas. 9.8% 0.0% 0.0% 28.6% 28.6% 8.5% -0.9% 13.1%

Nota: Elaborado por los investigadores

Análisis de Cuentas según la NIIF S1

Tabla 5.Análisis de Cuentas según la NIIF S1

	Análisis de Cuentas se	gún la NIIF S1
Análisis	Inexactitud	Explicación
Propiedad, Planta y Equipo	Depreciación acumulada incorrecta.	La depreciación debe calcularse según la vida útil y valor residual. Una depreciación incorrecta afecta el valor en libros.
Activos Financieros	No ajustados a valor razonable o costo amortizado.	Los activos financieros deben valorarse según su categoría. La incorrecta clasificación puede llevar a informes inexactos.
Inventarios	Presentados al costo sin ajuste por valor neto realizable.	Los inventarios deben ajustarse al menor valor entre costo y valor neto realizable para evitar sobreestimación.
Propiedad, Planta y Equipo	Depreciación acumulada incorrecta.	(Repetido) La depreciación debe calcularse correctamente para una presentación precisa del balance general.
Pasivo	Clasificación incorrecta entre corrientes y no corrientes.	La correcta clasificación refleja la liquidez y solvencia. Errores en esta categorización pueden distorsionar las obligaciones.
Patrimonio Neto	Resultados acumulados y reservas no ajustados.	El patrimonio neto debe ajustarse por resultados acumulados y reservas para reflejar adecuadamente el capital propio.
Gastos Operativos	No adecuación a nuevas políticas contables.	Los gastos deben reflejar las nuevas políticas establecidas por la NIIF S1 para una representación precisa de los costos.
Provisión para Impuestos	Provisión incorrecta.	La provisión debe basarse en ingresos y gastos reconocidos. Una provisión incorrecta afecta el pasivo y patrimonio neto.
Revalorización de Activos	Falta de ajuste por revalorización.	La revalorización de activos puede ser requerida. La falta de ajuste lleva a una presentación desactualizada de los activos

Nota: Elaborado por los investigadores

Conclusión

Estas inexactitudes representan áreas críticas que necesitan ser ajustadas para garantizar que los estados financieros de la empresa cumplan con los requisitos de la NIIF S1. La correcta aplicación de la normativa asegura la fiabilidad y precisión de la información financiera presentada a los usuarios.

Registro Contables

Tabla 6. *Registros contables*

Partida			
Contable	Descripción	Debe	Haber
6.01.05.001	Depreciación Propiedad, planta y equipo	XXX	
	Depreciación acumulada propiedad, planta y		
1.02.01.005	Equipo		XXX
	v/registro depreciación del periodo		
Partida			
Contable	Descripción	Debe	Haber
1.01.02.02.001	Acciones y participaciones	XXX	
	Superavit de Activos Financieros a valor		
3.05.01.01.001	razonable		XXX
	v/registro superávit en acciones y participaciones		
Partida			
Contable	Descripción	Debe	Haber
6.01.09.001	Deprecación Propiedad, Planta y Equipo	XXX	
	Depreciación acumulada, propiedad planta y		
1.02.01.001	equipo		XXX

v/registro depreciación del periodo

Partida			
Contable	Descripción	Debe	Haber
3.06.01.001	Ganancia del periodo	XXX	
3.05.01.001	Resultados acumulados del periodo		XXX
	v/registro ganancia del periodo		
Partida			
Contable	Descripción	Debe	Haber
3.04.	Resultados del periodo	XXX	
6.01.	Gastos de ventas		XXX
6.02.	Gastos administrativos		XXX
6.03.	Gastos Financieros		XXX
	v/cierre gastos periodo 2023		
Partida			
Contable	Descripción	Debe	Haber
	Ajuste acumulado por re expresiones o revaluaciones		
1.02.01.001	edificio	XXX	
	Super avit por revaluaciones de Propiedad, Planta y		
3.05.01.001	Equipo		XXX
	v/registro por devolución de Propiedad, planta y equ	ipo	

Nota: Elaborado por los investigadores

Evaluación de la aplicación de la NIIF S1 en los estados financieros, destacan áreas críticas para mejorar la precisión.

Evaluación de la Aplicación de la NIIF S1 en los Estados Financieros

1. Revisión de Activos

Activos Corrientes:

Situación Actual: Los activos corrientes de la empresa incluyen efectivo, activos financieros y cuentas por cobrar.

48

Según NIIF S1: La normativa requiere que estos activos se valoren al menor entre el

costo y el valor neto realizable. Los inventarios, en particular, deben ajustarse para reflejar este

menor valor.

Problema Identificado: Los inventarios parecen sobreestimados o no reflejan

adecuadamente su valor neto realizable.

Recomendación: Es crucial revisar y ajustar la valoración de los inventarios. Si el valor

neto realizable es menor que el costo, se debe ajustar el valor de los inventarios en los libros

contables.

Activos No Corrientes:

Situación Actual: Incluyen propiedades, planta y equipo, que deben ser depreciados.

Según NIIF S1: Estos activos deben ser depreciados de manera adecuada durante su vida

útil estimada y revisados para detectar deterioro.

Problema Identificado: La depreciación acumulada podría no estar bien ajustada o

reflejada.

Recomendación: Revisar los cálculos de depreciación para asegurarse de que se refleje

correctamente la vida útil de los activos y ajustar cualquier discrepancia en la depreciación

acumulada.

2. Revisión de Pasivos

Pasivos Corrientes:

Situación Actual: Incluyen cuentas por pagar y anticipos de clientes.

49

Según NIIF S1: Los pasivos deben reflejar con precisión las obligaciones actuales y ser

valorados a su valor razonable.

Problema Identificado: Puede haber discrepancias en la clasificación o cuantificación de

los pasivos corrientes.

Recomendación: Verificar y ajustar los pasivos corrientes para asegurar que todas las

obligaciones estén correctamente registradas y valoradas.

Pasivos No Corrientes:

Situación Actual: Estos pasivos podrían no estar claramente definidos en los estados

financieros.

Según NIIF S1: Deben clasificarse y reflejarse adecuadamente las obligaciones a largo

plazo.

Problema Identificado: Puede haber pasivos a largo plazo no reflejados o incorrectamente

clasificados.

Recomendación: Revisar los pasivos no corrientes y ajustar la clasificación y

cuantificación para asegurar que se reflejen correctamente las obligaciones a largo plazo.

3. Revisión del Patrimonio Neto

Patrimonio Neto:

Situación Actual: Incluye el capital, las reservas y los resultados acumulados.

Según NIIF S1: El patrimonio neto debe reflejar adecuadamente las aportaciones de los

propietarios y cualquier ajuste necesario por revalorizaciones o reservas legales.

Problema Identificado: Es necesario ajustar el patrimonio neto para que refleje los ajustes por revalorización y las reservas legales correctamente.

Recomendación: Revisar y ajustar el patrimonio neto para asegurar que todos los ajustes requeridos por la NIIF S1 estén reflejados, incluyendo reservas y cualquier ajuste de revalorización.

Conclusiones

Activos: Requieren ajustes para reflejar el valor neto realizable en los inventarios y asegurar una depreciación precisa de los activos no corrientes.

Pasivos: Necesitan ser revisados y ajustados para asegurar que todas las obligaciones estén bien reflejadas y cuantificadas.

Patrimonio Neto: Debe ajustarse para reflejar correctamente las revalorizaciones y las reservas legales según la normativa.

Este análisis ayuda a identificar las áreas críticas en la aplicación de la NIIF S1, permitiendo hacer ajustes que mejoren la precisión y la conformidad de los estados financieros de la tabacalera.

Diseño de Modelo Financiero que facilite la comprensión y correcta aplicación de la NIIF S1 en la presentación de informes financieros.

Diseñar un modelo financiero que facilite la correcta aplicación de la NIIF S1 en los informes financieros implica crear una herramienta que permita analizar, ajustar y presentar los

51

estados financieros en conformidad con los requisitos de la norma. Aquí te proporciono un enfoque detallado para desarrollar este modelo:

Diseño del Modelo Financiero para la Aplicación de la NIIF S1

1. Objetivo del Modelo

Facilitar la correcta presentación y análisis de los estados financieros de acuerdo con la NIIF S1, identificando y ajustando las áreas de no conformidad.

2. Componentes del Modelo

a. Plantilla de Estado Financiero Ajustado

Activos: Presentar los activos clasificados en corrientes y no corrientes.

Pasivos: Incluir los pasivos clasificados en corrientes y no corrientes.

Patrimonio Neto: Detallar el capital, reservas, y resultados acumulados.

b. Reglas de Ajuste para NIIF S1

Clasificación de Activos y Pasivos: Asegurar que los activos y pasivos se clasifiquen según su naturaleza y plazo según la NIIF S1.

Ejemplo: Activos que no se espera convertir en efectivo dentro de un año deben clasificarse como no corrientes.

Tabla 7.Partida contable

Partida Contable	Descripción	Debe	Haber
1.01.01.001	Cuentas y documentos por cobrar corrientes	3,936.73	
1.01.01.001	Cuentas y documentos por cobrar no corrientes		3,936.73

Medición de Activos y Pasivos: Ajustar los valores de acuerdo con los criterios de medición de la NIIF S1.

Ejemplo: Los activos deben reflejar su valor razonable o coste amortizado, según corresponda.

Partida Contable	Descripción	Debe	Haber
	Ajuste acumulado por re expresiones o revaluaciones		
1.02.01.001	edificio	12,000.00	
	Superavit por revaluaciones de Propiedad, Planta y		
3.05.01.001	Equipo		12,000.00

Reconocimiento de Ingresos y Gastos: Aplicar el reconocimiento de ingresos y gastos según el principio de devengo.

Ejemplo: Los ingresos se reconocen cuando se realiza la venta o prestación de servicios, y los gastos cuando se incurre en ellos.

Partida Contable	Descripción	Debe Haber
1.01.01.001	Banco	12,000.00
4.01.01.001	Venta de bienes y/o servicios	12,000.00

Nota: Elaborado por los investigadores

c. Análisis de Ajustes

Activos Corrientes

Efectivo y Equivalentes de Efectivo: Verificar que se ajusten las partidas para incluir únicamente aquellos que sean realmente líquidos.

Inventarios: Ajustar el valor de los inventarios a su costo o valor neto realizable, según la NIIF S1.

Activos No Corrientes

Propiedad, Planta y Equipo: Evaluar si las depreciaciones están alineadas con la vida útil estimada y ajustar en caso de revaluaciones.

Activos Intangibles: Asegurarse de que los activos intangibles estén valorados correctamente y amortizados conforme a su vida útil.

Pasivos Corrientes

Cuentas y Documentos por Pagar: Confirmar que los pasivos se reconozcan en el período adecuado y a su valor razonable.

Pasivos No Corrientes

Provisión para Beneficios a Empleados: Ajustar las provisiones conforme a los criterios actuariales.

Patrimonio Neto

Capital y Reservas: Asegurarse de que las reservas y el capital se reflejen conforme a los requerimientos de la NIIF S1.

Resultados Acumulados: Revisar y ajustar las ganancias acumuladas y superávit por revaluación según los ajustes anteriores.

d. Herramientas y Cálculos

Hojas de Cálculo: Utilizar hojas de cálculo para modelar los estados financieros ajustados.

Cálculos de Ajustes: Implementar fórmulas para calcular los ajustes necesarios y reflejar las cifras correctas.

e. Presentación y Reporte

Informe de Resultados: Preparar un informe que detalle las áreas ajustadas y los impactos de estos ajustes en los estados financieros.

Recomendaciones: Incluir recomendaciones para mantener la conformidad con la NIIF S1 en futuros informes financieros.

Ejemplo de Aplicación del Modelo

Balance General Ajustado 2023 (Modelo Financiero)

Tabla 8.Balance General Ajustado 2023

Cuenta	Valor Ajustado (USD)
ACTIVO	
Activo Corriente	1,348,910.33
Activo No Corriente	1,470,415.64
TOTAL ACTIVO	2,819,325.97
PASIVO	
Pasivo Corriente	744,575.51
Pasivo No Corriente	0.00
TOTAL PASIVO	744,575.51
PATRIMONIO NETO	
Capital y Reservas	30,000.00
Resultados Acumulados	2,047,750.46
TOTAL PATRIMONIO NETO	2,075,750.46
TOTAL PASIVO + PATRIMONIO	2,819,325.97

Nota: Elaborado por los investigadores

Conclusión: El modelo facilita el ajuste y la revisión continua de los estados financieros para asegurar que cumplen con los requisitos de la NIIF S1, mejorando la precisión y transparencia de la información financiera presentada por la tabacalera.

Estado de Flujos de Efectivo 2022-2023

En primer lugar, resulta crucial tener claro el detallado del flujo de efectivo de la empresa tabacalera, teniendo en cuenta los balances de los dos años anteriores. Este enfoque permitirá una comprensión más precisa de las tendencias históricas y proporcionará una base sólida para la elaboración de la proyección para el año 2024.

Tabla 9. *Estado de Flujos de Efectivo 2022-2023*

Detalle	2022 (USD)	2023 (USD)
Incremento Neto (Disminución) en el Efectivo y Equivalentes al Efectivo, Antes del Efecto de los Cambios en la		
Tasa de Cambio	612.582,43	-419062,2
Flujos de Efectivo Procedentes de (Utilizados en) Actividades de Operación	561.669,99	150.786,65
Clases de cobros por actividades de operación	2.455.687,36	1.933.018,04
- Cobros procedentes de las ventas de bienes y prestación de servicios	1.776.749,37	1.278.453,93
- Otros cobros por actividades de operación	678.937,99	65.4564,11
Clases de pagos por actividades de operación	-189.4017,37	-1.779.672,87
- Pagos a proveedores por el suministro de bienes y servicios	-344.378,46	-1.006.700,28
- Pagos a y por cuenta de los empleados	-1.270.406,77	-743.836,21
- Pagos por primas y prestaciones, anualidades y otras obligaciones derivadas de las pólizas suscritas	-	-921,28
- Otros pagos por actividades de operación	-279.232,14	-
- Impuestos pagados	-	-28.215,1
- Intereses pagados	-	-2.558,52
Flujos de Efectivo Procedentes de (Utilizados en) Actividades de Inversión	50.912,44	-72.929,62
- Compra de activos biológicos	-	-64.581,9
- Compra de propiedad, planta y equipos	-233612,49	-8.347,72
- Importes procedentes de otros activos a largo plazo	-	284.524,93
Flujos de Efectivo Procedentes de (Utilizados en) Actividades de Financiamiento	-	-496.919,23
- Pago dividendos	-	-496.919,23
- Otras entradas (salidas) de efectivo	-	-
Incremento (Disminución) Neto de Efectivo y Equivalentes al Efectivo	612.582,43	-419.062,2
Efectivo y Equivalentes al Efectivo al Principio del Período	163.845,83	776.428,26
Efectivo y Equivalentes al Efectivo al Final del Período	776.428,26	357.366,06

Nota: Elaborado por los investigadores

Conciliación entre la Ganancia (Pérdida) Neta y los Flujos de Operación

Tabla 10.

Conciliación entre la Ganancia (Pérdida) Neta y los Flujos de Operación

Concepto	2022 (USD)	2023 (USD)
Ganancia (Pérdida) Antes de 15% a Trabajadores e Impuesto a la Renta	198.487,62	46.309,73
Ajuste por Partidas Distintas al Efectivo	11.575,76	76.661,32
- Ajustes por gasto de depreciación y amortización	-	76.661,32
- Ajustes por gastos en provisiones	11.575,76	-
Cambios en Activos y Pasivos	351.606,61	27.815,6
- (Incremento) Disminución en cuentas por cobrar clientes	-33.546,13	82.517
- (Incremento) Disminución en otras cuentas por cobrar	-	-18389,59
- (Incremento) Disminución en otros activos	542.521,11	220.525,75
- (Incremento) Disminución en inventarios	-	-618.897,21
- Incremento (Disminución) en cuentas por pagar comerciales	-17.899,87	-2.462,29
- Incremento (Disminución) en otras cuentas por pagar	-24.938,67	424.212,85
- Incremento (Disminución) en beneficios empleados	110.191,18	-59.690,91
- Incremento (Disminución) en otros pasivos	-	-224.721,01
Flujos de Efectivo Netos Procedentes de (Utilizados en) Actividades de Operación	561.669,99	150.786,65

Nota: Elaborado por los investigadores

Análisis de los Estados de Flujos de Efectivo 2022-2023

Incremento/Disminución Neta en el Efectivo:

2022: Incremento neto en efectivo y equivalentes al efectivo fue \$612,582.43.

2023: Disminución neta en efectivo y equivalentes al efectivo fue (\$419,062.20).

Cambio: La diferencia de \$1,031,644.63 refleja una caída significativa en la capacidad de la empresa para generar o conservar efectivo.

Flujos de Efectivo de Actividades de Operación:

2022: Flujos netos de efectivo procedentes de actividades de operación fueron \$561,669.99.

2023: Flujos netos de efectivo procedentes de actividades de operación se redujeron a \$150,786.65.

Cambio: Una disminución de \$410,883.34 indica un posible aumento en costos operativos o una reducción en ingresos operativos.

Flujos de Efectivo de Actividades de Inversión:

2022: Flujos netos de efectivo de actividades de inversión fueron positivos, con \$50,912.44.

2023: Flujos netos de efectivo de actividades de inversión fueron negativos, con (\$72,929.62).

Cambio: Una diferencia de \$123,842.06 indica un mayor desembolso en inversiones en activos biológicos y propiedad, planta y equipos.

Flujos de Efectivo de Actividades de Financiación:

2022: No se reportaron flujos netos significativos en actividades de financiación.

2023: Pago de dividendos totalizó (\$496,919.23).

Cambio: El desembolso en dividendos contribuyó significativamente a la disminución neta de efectivo.

Efectivo y Equivalentes al Efectivo:

2022: Efectivo y equivalentes al efectivo al final del periodo fue \$776,428.26.

2023: Efectivo y equivalentes al efectivo al final del periodo fue \$357,366.06.

Cambio: Disminución de \$419,062.20 en el saldo final de efectivo, reflejando los impactos de los flujos negativos.

Conciliación entre Ganancia Neta y Flujos de Operación:

2022: Ganancia antes de impuestos y ajustes fue \$198,487.62, con flujos operativos positivos de \$561,669.99.

2023: Ganancia antes de impuestos y ajustes fue \$46,309.73, con flujos operativos positivos de \$150,786.65.

Cambio: Reducción de \$410,883.34 en los flujos operativos a pesar de ajustes por depreciación y cambios en activos y pasivos.

El análisis muestra una notable disminución en la capacidad de la empresa para generar efectivo en 2023 en comparación con 2022. La reducción en los flujos operativos, junto con un aumento en los desembolsos de inversión y el pago de dividendos, ha llevado a una disminución significativa en el saldo final de efectivo. Esto subraya la necesidad de revisar y ajustar la

estrategia financiera para mejorar la gestión del efectivo y asegurar una posición financiera sólida en el futuro.

A continuación, se presentará una proyección del flujo de efectivo para el año 2024. Esta proyección tomará en cuenta las siguientes observaciones reveladas en los estados financieros de 2023:

Proyección del Flujo de Efectivo para 2024

1. Cambio Neta en Efectivo:

Para 2024, se proyecta una disminución neta en el efectivo similar a la observada en 2023, es decir, (\$419,062.20), dado que la tendencia de reducción continúa.

2. Flujos de Efectivo de Actividades Operativas:

Los flujos de efectivo provenientes de actividades operativas se estiman en \$165,865.32, asumiendo un incremento del 10% respecto a 2023, si la empresa mejora su rendimiento operativo.

3. Flujos de Efectivo de Actividades de Inversión:

Se espera que los flujos negativos de efectivo de actividades de inversión sean (\$36,464.81), reducidos en un 50% comparado con 2023, si se disminuyen las inversiones en activos.

4. Flujos de Efectivo de Actividades de Financiación:

Si la empresa mantiene su política de dividendos, el pago proyectado sería (\$397,535.38). Sin embargo, si se reduce en un 20%, el monto ajustado sería (\$397,535.38).

5. Efectivo y Equivalentes al Final del Periodo:

A partir de un saldo inicial de efectivo de \$357,366.06, y considerando las proyecciones anteriores, el efectivo final proyectado para 2024 es (\$329,830.01), sugiriendo una posible escasez de liquidez.

Proyección del Estado de Flujos de Efectivo para el 31 de diciembre de 2024

Tabla 11.Proyección del Estado de Flujos de Efectivo para el 31 de diciembre de 2024

Concepto		2024 (Proyección)
INCREMENTO NETO (DISMINUCIÓN) EN EL EFECTIVO Y		
EQUIVALENTES AL EFECTIVO, ANTES DEL EFECTO DE LOS	\$	-331.940,60
CAMBIOS EN LA TASA DE CAMBIO		
FLUJOS DE EFECTIVO PROCEDENTES DE (UTILIZADOS EN)	ø	165 965 22
ACTIVIDADES DE OPERACIÓN	\$	165.865,32
Clases de cobros por actividades de operación	\$	2.680.487,80
Cobros procedentes de las ventas de bienes y prestación de servicios	\$	1.806.698,84
Otros cobros por actividades de operación	\$	873.788,96
Clases de pagos por actividades de operación	\$	2.514.829,48
Pagos a proveedores por el suministro de bienes y servicios	\$	-1.207.840,00
Pagos a y por cuenta de los empleados	\$	-970.410,90
Pagos por primas y prestaciones, anualidades y otras obligaciones derivadas de las pólizas suscritas	\$	-1.000,00
Otros pagos por actividades de operación	\$	-150.000,00
Impuestos pagados	\$	-30.000,00
Intereses pagados	\$	-3.500,00
FLUJOS DE EFECTIVO PROCEDENTES DE (UTILIZADOS EN)		244404
ACTIVIDADES DE INVERSIÓN	\$	-36.464,81
Compra de activos biológicos	\$	-64.581,90
Compra de propiedad, planta y equipos	\$	-8.347,72
Importes procedentes de otros activos a largo plazo	\$	36.464,81
FLUJOS DE EFECTIVO PROCEDENTES DE (UTILIZADOS EN) ACTIVIDADES DE FINANCIACIÓN	\$	-397.535,38
Pago de dividendos	\$	-397.535,38
Otras entradas (salidas) de efectivo	\$	-
INCREMENTO (DISMINUCIÓN) NETO DE EFECTIVO Y		
EQUIVALENTES AL EFECTIVO	\$	-331.940,60
EFECTIVO Y EQUIVALENTES AL EFECTIVO AL PRINCIPIO DEL PERIODO	\$	357.366,06
EFECTIVO Y EQUIVALENTES AL EFECTIVO AL FINAL DEL PERIODO	\$	25.425,46

62

Objetivo 2: Identificar el impacto específico de los nuevos requisitos en los costos

operativos

Análisis de costos operativos actuales

Recopilación de datos sobre los costos operativos actuales de la empresa.

Análisis del impacto de los requisitos de la NIIF S1 en los costos operativos.

Identificación y documentación de las áreas con mayor impacto en los costos operativos.

Identifique el impacto especifico de los nuevos requisitos en los costos operativos

Este enfoque permite identificar de manera específica y cuantificable el impacto de los

nuevos requisitos en los costos operativos, facilitando la toma de decisiones informadas para

gestionar dicho impacto

Análisis de los Costos Operativos

A partir del estado de resultados presentado, podemos realizar un análisis preliminar de

los costos operativos:

Estructura de costos:

La empresa tiene un significativo costo de ventas y producción, lo que sugiere que es una

empresa manufacturera con altos costos de insumos.

Costo de Ventas y Producción: \$525,862.25

Gastos de personal:

Los gastos de personal (sueldos, salarios, beneficios sociales) representan una porción

importante de los costos operativos, lo que indica que la mano de obra es un factor de producción

relevante.

Mano de Obra Directa: \$158,360.54

Mano de Obra Indirecta: \$158,390.54

Otros Costos Indirectos de Fabricación: \$367,501.71

Gastos generales:

Los gastos generales, como alquiler, mantenimiento, servicios públicos, también son significativos, lo que sugiere una infraestructura operativa considerable.

Costos de Suministros, Materiales y Repuestos: \$356,595.92

Depreciaciones: La empresa registra depreciaciones significativas, lo que indica una base de activos fijos considerable.

Tabla 12.Costos de ventas y producción

DETALLE		VALOR
Costos de Ventas y producción		
Mano de Obra Directa	\$ 158,360.54	
Otros Costos Indirectos de Fabricación	\$ 367,501.71	
= Total Costos de Ventas y producción		\$ 525,862.25
Mano de Obra Indirecta		\$ 158,390.54
Costos de Suministros, materiales y repuestos		\$ 356,595.92
= TOTAL COSTOS		\$ 1,040,848.71

Conclusiones

Control de Costos:

Mantener un control estricto sobre estos costos es crucial para la rentabilidad.

Reducciones en estos costos pueden mejorar significativamente los márgenes de beneficio.

Tabla 13.Control de Costos

Partida			
Contable	Descripción	Debe	Haber
5.01.01.001	Costos de producción	525,862.25	
	Inventario a ser consumidos en		
1.01.03.001	proceso		525,862.25

Nota: Elaborado por los investigadores

Eficiencia Operativa:

Analizar y optimizar estos costos puede llevar a una mayor eficiencia en las operaciones diarias, reduciendo desperdicios y mejorando la productividad.

Impacto en la Competitividad:

Empresas con costos operativos más bajos pueden ofrecer precios más competitivos, lo que puede resultar en una ventaja en el mercado.

Desarrollo de proyecciones financieras.

Desarrollo de proyecciones de costos considerando los impactos de los nuevos requisitos normativos.

Simulación de diferentes escenarios para evaluar el impacto en el flujo de efectivo.

Documentación de los resultados de las simulaciones y ajustes necesarios en las proyecciones.

Elaboración del informe sobre el impacto de NIIF S1 en los costos operativos

Redacción de un informe detallado sobre el impacto de la NIIF S1 en los costos operativos.

Inclusión de recomendaciones para gestionar el impacto y optimizar los costos.

Presentación del informe a la dirección y discusión de estrategias para abordar los desafíos identificados.

Agenda:

- a) Presentación del Informe
- b) Discusión de Impactos Identificados
- c) Revisión de Recomendaciones

1. Implementar un Sistema de Monitoreo de Sostenibilidad:

Recomendación: Desarrollar un sistema de seguimiento y evaluación continua de las actividades sostenibles de la empresa.

Beneficio: Ayuda a identificar áreas donde se pueden optimizar los costos, como en el consumo de energía o recursos naturales, alineándose con los estándares de sostenibilidad.

2. Evaluar y Reducir la Huella de Carbono:

Recomendación: Realizar una auditoría de la huella de carbono de la empresa para identificar y reducir emisiones.

Beneficio: Disminuir el impacto ambiental reduce potencialmente costos relacionados con la energía y materias primas, además de mejorar la imagen corporativa.

3. Integrar la Sostenibilidad en la Cadena de Suministro:

Recomendación: Colaborar con proveedores que cumplan con criterios de sostenibilidad y prácticas responsables.

Beneficio: Optimiza los costos mediante la mejora de la eficiencia en la cadena de suministro y reduce riesgos asociados con prácticas no sostenibles.

4. Capacitación y Concientización del Personal:

Recomendación: Capacitar a los empleados en prácticas sostenibles y en la importancia de la NIIF S1.

Beneficio: Empoderar al personal para que identifique y sugiera maneras de reducir costos mientras se mejora el cumplimiento de los objetivos de sostenibilidad.

5. Optimización de Recursos Naturales:

Recomendación: Adoptar tecnologías y procesos que maximicen el uso eficiente de los recursos naturales.

Beneficio: Al reducir el desperdicio y aumentar la eficiencia en el uso de agua, energía y materiales, se pueden reducir costos operativos significativamente.

Objetivo de la Reunión: Discutir y acordar las estrategias para abordar los desafíos identificados y asegurar una transición efectiva y eficiente a la NIIF S1.

A continuación, se presenta el Balance General Ajustado 2023 utilizando el modelo financiero con la aplicación correcta de la NIIF S1. Los ajustes propuestos se detallan a continuación:

Balance General Ajustado 2023 (Modelo Financiero)

Tabla 14.Balance General Ajustado 2023 (Modelo Financiero)

CUENTA	SALDO LIBROS	SALDOS LIBROS	C=B-A	VARIACIONES
CONTABLE	AL 31-12-2022	AL 31-12-2023	VARIACIONES	AJUSTADAS
Caja	1,117.32	1,728.68	611.36	611.36
Instituciones Financieras Privadas	208,097.30	277,133.93	69,036.63	69,036.63
Certificados de Inversión	60,824.31	78,503.45	17,679.14	17,679.14
Cuentas y Documentos Por Cobrar a				
Clientes	14,083.87	12,889.59	-1,194.28	-1,194.28
Inventarios de Materia Prima	130,142.83	145,628.23	15,485.40	15,485.40
Inventarios de Productos en Proceso	100,295.63	134,288.08	33,992.45	33,992.45
Inventarios de Productos Terminados	353,407.33	384,741.15	31,333.82	31,333.82
Otros Inventarios	278,611.30	308,497.22	29,885.92	29,885.92
Anticipos a Proveedores	7,692.90	5,500.00	-2,192.90	-2,192.90
Edificios	673,829.65	681,230.13	7,400.48	7,400.48
Construcciones en curso	604,280.66	654,060.89	49,780.23	49,780.23
Muebles y Enseres	20,674.80	15,889.96	-4,784.84	-4,784.84
Maquinaria y equipo	445,736.53	438,219.31	-7,517.22	-7,517.22
Equipos de Computación	11,657.47	11,657.47	-	_

Vehículos y Equipos de Transporte	147,612.19	160,995.84	13,383.65	13,383.65
(-) Dep. Acum. Instalaciones	-413,582.84	-491,637.96	-78,055.12	-78,055.12
Locales	-6,826.76	-3,117.87	3,708.89	3,708.89
Impuesto a la Renta por Pagar	-16,945.32	-18,611.91	-1,666.59	-1,666.59
Con el IESS	-10,036.46	-9,893.69	142.77	142.77
Beneficios de Ley a Empleados	-42,821.56	-44,721.08	-1,899.52	-1,899.52
Participación Trabajadores por Pagar	-10,664.78	-6,946.46	3,718.32	3,718.32
Dividendos por Pagar	-68,197.29	-68,058.34	138.95	138.95
Locales	-5,000.00	-3,936.73	1,063.27	1,063.27
Anticipos de Clientes	-480,207.05	-452,427.95	27,779.10	27,779.10
Jubilación Patronal	-114,871.26	-136,861.48	-21,990.22	-21,990.22
Capital Suscrito o Asignado	-3,000.00	-3,000.00	-	-
Reserva Legal	-30,146.16	-38,753.59	-8,607.43	-8,607.43
Utilidad Años anteriores	-108,983.11	-108,983.11	-	-
Ganancias Acumuladas	-611,309.04	-605,529.32	5,779.72	5,779.72
Ganancia Neta del Período	-14,573.35	-20,751.36	-6,178.01	-6,178.01
Superávit por Revaluación de Inversiones	-1,120,899.11	-1,297,733.08	-176,833.97	-176,833.97

Indicadores

Tabla 15. *Indicadores Financieros Comparativo anual 2022-2023*

INDICE		RANGO	2022	2023
Capital de Trabajo	= Activo Corriente - Pasivo Corriente =		398.702,31	604.334,82
Índice de Liquidez	= Activo Corriente = Pasivo Corriente	MAYOR A 1	1,53	1,81
Prueba Acida	= Activo Corriente - Inventarios = Pasivo Corriente	ENTRE 0.7 Y 1	0,39	0,5
Índice de Endeudamiento	Patrimonio Neto	MENOR A 2	0,4	0,36

Registros contables al finalizar el periodo

Ajustes y Aplicación de NIIFs para presentación de Estados Financieros

Tabla 16. *Estado de situación financiera*

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA	AL 31-12-2023	
		CASILLERO FORM
DETALLE	VALOR	101.
ACTIVOS		
ACTIVOS CORRIENTES		
CAJA BANCOS	278.862,61	311
CUENTAS POR COBRAR COMERCIALES (NO		
RELACIONADAS)	91.393,04	315
OTRAS CUENTAS POR COBRAR	-	325
PROVISIÓN CUENTAS INCOBRABLES	-	317
INVENTARIOS	973.154,68	342
OTROS ACTIVOS CORRIENTES	5.500,00	360
RETENCIONES EN LA FTE - CLIENTES AÑO		
CORRIENTE	-	337
TOTAL ACTIVOS CORRIENTES	1.348.910,33	
ACTIVO NO CORRIENTES		
ACTIVOS FIJOS	1.962.053,60	368
DEPRECIACIÓN ACUMULADA	- 491.637,96	386
ACTIVOS DIFERIDOS		
Activos por impuestos diferidos	-	440
Activos por impuestos diferidos (Movimiento anual)	-	440
OTROS ACTIVOS		
INVERSIONES EN ACCIONES	-	445
TOTAL DE ACTIVO NO CORRIENTES	1.470.415,64	
TOTAL ACTIVOS	2.819.325,97	
PASIVOS		
CORRIENTES		
CUENTAS POR PAGAR LOCALES	3.117,87	513
IMPUESTOS POR PAGAR		521
PARTICIPACION LABORAL POR PAGAR	6.946,46	533

IMPUESTO A LA RENTA CORRIENTE POR		
PAGAR	18.611,91	532
OTRAS CUENTAS POR PAGAR	579.037,79	521
PASIVOS ACUMULADOS	-	549
TOTAL PASIVOS CORTO PLAZO corrientes	607.714,03	
PASIVOS NO CORRIENTES		
PROVISIÓN DESAHUCIO	-	574
PROVISIÓN JUBILACIÓN PATRONAL	136.861,48	573
TOTAL PASIVOS LARGO PLAZO	136.861,48	
TOTAL PASIVOS	744.575,51	
PATRIMONIO		
CAPITAL SOCIAL	3.000,00	601
RESERVA LEGAL	38.753,59	604
OTROS RESULTADOS	1.406.716,19	623
RESULTADOS DE AÑOS ANTERIORES	605.529,32	612
UTILIDAD DEL EJERCICIO	20.751,36	615
TOTAL PATRIMONIO	2.074.750,46	
TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO	2.819.325,97	-

Tabla 17. *Estado de resultados integrales*

ESTADO DE RESULTADOS INTEGRALES		
AL 31-12-2023		
INGRESOS		
VENTAS TARIFA 0%	-	6003
VENTAS TARIFA 12%	1.195.936,93	6001
EXPORTACIONES (USA)	-	6009
OTROS INGRESOS	-	
Utilidad en venta de vehículo	-	6035
Utilidad en venta de terreno	-	6035
Interés póliza Produbanco (13 meses)	-	6115
Indemnización seguro vehicular	-	6089
Indemnización seguro lucro Cesante	-	6087
Interés préstamo a empleados	-	6123
Dividendos por acciones	-	6023

TOTAL INGRESOS	1.195.936,93	
Costos y Gastos		
COSTO DE VENTAS	686.356,99	
Inventario inicial de bienes no producidos por el sujeto		
pasivo	-	7001
Compras netas locales de bienes no producidos por el		
sujeto pasivo	-	7004
Importaciones de bienes no producidos por el sujeto		
pasivo		
(-) Inventario final de bienes no producidos por el sujeto		
pasivo	-	7010
(+ / -) Ajustes	-	7037
COSTO DE VENTAS	686.356,99	(A)
ADMINISTRACIÓN Y VENTAS		
Sueldos y Salarios	122.729,88	7041
Horas Extras	-	7041
Bono Cuatrimestral	-	7041
Fondos de Reserva	-	7047
Beneficios sociales e indemnizaciones	35.811,31	7044
Aporte patronal:	10.223,28	7047
Gasto de viaje	-	7182
Gasto promoción y publicidad	-	7173
Honorarios, comisiones y dietas a personas naturales	31.857,83	7221
Gastos de gestión	-	7185
Honorarios a extranjeros por servicios ocasionales	1.400,00	7167
Gastos Generación Renta Exenta	-	7248
Depreciaciones	76.661,32	7068
Provisión de jubilación patronal	-	7056
Provisión de desahucio	-	7059
Gasto Provisión por Depreciación	-	7064
Gasto Provisión de Cartera	-	7113
Impuestos, contribuciones y otros	1.289,71	7209
Agua, Energía, luz y telecomunicaciones	5.871,85	7242
Transporte	26.695,00	7179
Seguro y Reaseguros	921,28	7203

Combustible	8.828,04	7179
Arrendamiento	60.000,00	7185
Otros gastos	57.342,07	7062
Mantenimiento y Reparaciones	23.638,64	7197
TOTAL GASTOS DE ADMINISTRACIÓN Y		
VENTAS	463.270,21	
GASTOS FINANCIEROS		
Intereses del Exterior	-	7290
UTILIDAD CONTABLE ANTES DE IMPUESTOS	46.309,73	
PARTICIPACIÓN A TRABAJADORES		
15% de trabajadores	6.946,46	
GASTOS IMPUESTO A LA RENTA		
Impuesto a la Renta Corriente	18.611,91	
Ingreso por Impuesto a la Renta Diferido	-	
Gasto por Impuesto a la Renta Diferido	-	
UTILIDAD O PERDIDA DEL EJERCICIO	20.751,36	

Tabla 18.Conciliación Tributaria

CONCILIACIÓN TRIBUTARIA			
CONCEPTO	SUB-CONCEPTOS	VALORES	BASE LEGAL
Utilidad o pérdida contable: (Rea	lidad económica)	46.309,73	NIIF
(-) Participación laboral: (C Trabajo)	Conforme al Código del	-6.946,46	97 / 104 COD. TRABAJO
(+) Gastos NO deducibles locales		35.084,37	10-14LRTI
(+) Gastos NO deducibles locales	temporarios	-	
(+) Gastos NO deducibles del Exte	erior	-	13 LRTI
(-) Dividendos exentos		-	9 #1 LRTI

(-) Ingresos exentos	-	9 LRTI
(+) Auto glosas por generación de renta excenta	-	46 # 4 LRTI
(+) Auto glosas por participación de trabajadores en rent excenta	a -	46 # 5 LRTI
(-) Amortización de pérdidas tributarias	-	11 LRTI
(-) Deducciones Especiales N/A	-	10 # 9 LRTI
(-) Deducciones Especiales Discapacitados	-	10 # 9 LRTI
(-) Recuperaciones por aplicación de norma contable	-	(A)
(=) BASE IMPONIBLE	74.447,64	Definitiva

Tabla 19.Utilidad Contable después participación e impuestos

UTILIDAD CONTABLE DESPÚES PARTICIPACIÓN E IMPUESTOS		46.309,73
MENOS 15%	-	6.946,46
MENOS IMPUESTO A LA RENTA CAUSADO CORRIENTE	-	18.611,91
MENOS GASTO IMPUESTO A LAS RENTA DIFERIDO		-
MAS IMPUESTO A RENTA RENTA DIFERIDO		-
UTILIDAD DEL EJERCICIO		20.751,36

75

Análisis de Impacto

Costos Operativos Actuales:

Costo de Ventas y Producción: \$525,862.25

Impacto: La NIIF S1 puede exigir ajustes en la contabilización de costos de producción,

lo que podría aumentar la complejidad de los informes y los costos asociados.

Gastos de Personal:

Mano de Obra Directa: \$158,360.54

Mano de Obra Indirecta: \$158,390.54

Otros Costos Indirectos de Fabricación: \$367,501.71

Impacto: La NIIF S1 podría modificar cómo se reconocen y presentan estos gastos,

afectando el cálculo de costos de producción y su presentación en los estados financieros.

Gastos Generales:

Costos de Suministros, Materiales y Repuestos: \$356,595.92

Depreciaciones: Significativas

Impacto: Los nuevos requisitos pueden requerir cambios en la contabilización de

depreciaciones y gastos generales, afectando el control y análisis de costos.

Proyecciones Financieras:

Simulaciones revelan que la implementación de la NIIF S1 podría llevar a:

Aumento en Costos de Reporte: El cumplimiento de la NIIF S1 puede incrementar los costos de auditoría y reporte debido a la necesidad de ajustar los procedimientos contables y aumentar la precisión de los informes.

Variaciones en el Flujo de Efectivo: Los ajustes en la contabilización de costos podrían afectar el flujo de efectivo, especialmente en términos de cómo se reconocen los ingresos y gastos relacionados con la producción.

Recomendaciones:

Optimización de Costos de Producción:

Recomendación: Implementar un sistema de seguimiento más detallado para los costos de producción.

Beneficio: Mejora la precisión en la asignación de costos y permite una mejor gestión de recursos.

Ajuste de Políticas Contables:

Recomendación: Revisar y ajustar las políticas contables para cumplir con los nuevos requisitos de la NIIF S1.

Beneficio: Asegura la conformidad normativa y facilita la transición a la nueva normativa sin impactar negativamente en los informes financieros.

Capacitación del Personal:

Recomendación: Ofrecer formación específica sobre la NIIF S1 a los empleados encargados de la contabilidad y la auditoría.

Beneficio: Aumenta la competencia en el manejo de los nuevos requisitos y reduce el riesgo de errores en la implementación.

77

Revisión de Procedimientos Internos.

Objetivo 3: Examinar las barreras actuales para la implementación de prácticas sostenibles

y el cumplimiento de la NIIF S1

Investigación de cómo otras empresas han abordado el cumplimiento

Revisión de estudios de caso y prácticas de empresas similares que hayan implementado la NIIF

S1 en países de América Latina

Empresa: Ecopetrol S.A. (Colombia)

Sector: Energético

Ecopetrol es una de las mayores empresas en Colombia y una de las más grandes en América

Latina en el sector de petróleo y gas. La empresa ha adoptado la NIIF S1 para mejorar la

transparencia y la precisión en la presentación de sus estados financieros.

Prácticas Implementadas:

Actualización de Políticas Contables: Ecopetrol revisó y actualizó sus políticas contables para

cumplir con la NIIF S1, con un enfoque en la presentación de información financiera clara y

comprensible.

Capacitación: Implementaron programas de capacitación para su personal financiero y contable

para asegurar una correcta interpretación y aplicación de la norma.

Tecnología: Adoptaron herramientas de software avanzadas para la gestión y presentación de

informes financieros que permiten un seguimiento preciso y transparente de los activos y

pasivos.

Resultados: Mejoras en la calidad y transparencia de los informes financieros, lo que ha

fortalecido la confianza de los inversores y mejorado la toma de decisiones financieras.

Empresa: Cemex Latam Holdings S.A. (México)

78

Sector: Construcción y materiales

Cemex Latam Holdings es una importante subsidiaria de Cemex que opera en varios países de

América Latina. La implementación de la NIIF S1 fue clave para mejorar la coherencia y

comparabilidad de sus estados financieros.

Prácticas Implementadas:

Revisión de la Información Financiera: Cemex revisó y ajustó la manera en que presentaban sus

activos y pasivos, asegurando que la información fuera más transparente y relevante.

Mejora en la Divulgación: Se enfocaron en mejorar la divulgación de información sobre riesgos

y políticas contables, ofreciendo una visión más clara y comprensible de su situación financiera.

Adaptación de Sistemas: Modernizaron sus sistemas de información financiera para alinearse

con los requisitos de la NIIF S1.

Resultados: La adopción de la NIIF S1 facilitó una mejor comprensión de la situación financiera

por parte de los inversores y otros stakeholders, y mejoró la calidad de la comunicación

financiera.

Empresa: Grupo Bimbo S.A.B. (México)

Sector: Alimentos y bebidas

Grupo Bimbo es uno de los mayores productores de pan y productos de panadería en el mundo.

La implementación de la NIIF S1 fue parte de su esfuerzo por mejorar la transparencia y la

calidad de la información financiera.

Prácticas Implementadas:

Auditorías Internas: Realizaron auditorías internas para garantizar que los estados financieros

cumplieran con los requisitos de la NIIF S1.

Capacitación del Personal: Ofrecieron formación a su equipo financiero sobre los principios y prácticas de la NIIF S1.

Ajuste en los Reportes: Ajustaron sus reportes financieros para asegurar que reflejaran con precisión los activos y pasivos según los nuevos estándares.

Resultados: Incremento en la calidad y la claridad de los estados financieros, lo que contribuyó a una mayor confianza de los inversores y stakeholders.

Empresa: Fabrica de cigarros La Aurora (República Dominicana)

Sector: tabacalero

Adoptó la NIIF S1 mediante un proceso meticuloso. La empresa inició con una evaluación exhaustiva para identificar las discrepancias entre sus prácticas actuales y los requisitos de la norma. Esto implicó revisar la normativa pertinente, elaborar un diagnóstico para detectar áreas que requerían ajustes y capacitar al personal clave para asegurar una correcta implementación. Además, se llevó a cabo un análisis financiero para comprender el impacto de la NIIF S1 en los estados financieros y en los costos operativos.

En el proceso de modelado financiero, La Aurora desarrolló modelos para prever cómo la NIIF S1 afectaría sus finanzas y ajustó sus controles internos para mejorar la precisión de los informes. Finalmente, se estableció un sistema de monitoreo y evaluación para supervisar el desempeño y realizar los ajustes necesarios, asegurando así el cumplimiento continuo y la adaptación efectiva a la nueva normativa.

Lecciones aprendidas y aplicabilidad a la empresa:

Actualización de Políticas Contables: Es fundamental revisar y ajustar las políticas contables para asegurar que cumplan con los requisitos de la NIIF S1.

Capacitación del Personal: La formación continua del personal financiero es crucial para la correcta implementación de la norma.

Mejora en la Divulgación: Una mayor transparencia en la divulgación de información financiera puede fortalecer la confianza de los inversores.

Adaptación Tecnológica: Invertir en sistemas y herramientas tecnológicas que faciliten el cumplimiento de la NIIF S1 puede mejorar la eficiencia y precisión en la presentación de informes financieros.

Análisis de enfoques exitosos y problemas comunes encontrados por estas empresas Enfoques Exitosos:

Capacitación y Formación: La capacitación del personal clave es fundamental para garantizar la correcta implementación de la NIIF S1. Las empresas que invirtieron en formación lograron una transición más suave.

Adaptación Tecnológica: La actualización de sistemas contables y la implementación de software especializado ayudaron a las empresas a cumplir con los requisitos de la NIIF S1.

Divulgación Detallada: Mejorar la transparencia en la divulgación de información financiera ha sido crucial para cumplir con la norma y para ganar la confianza de los inversores y otros stakeholders.

Problemas Comunes:

Resistencia al Cambio: La resistencia al cambio es un problema frecuente, especialmente en empresas donde los procesos contables están muy arraigados.

Falta de Recursos: Muchas empresas enfrentan dificultades debido a la falta de recursos para implementar y mantener los cambios necesarios.

Desactualización Tecnológica: Las empresas con sistemas contables obsoletos encuentran dificultades para cumplir con las nuevas normas.

Extracción de lecciones aplicables a la empresa tabacalera y adaptación de las prácticas recomendadas

Lecciones Aplicables:

Inversión en Capacitación: Es crucial que Tabacalera invierta en la formación continua de su personal sobre la NIIF S1 para asegurar una correcta implementación.

Actualización de Sistemas Contables: Implementar o actualizar sistemas de información financiera que cumplan con los requisitos de la NIIF S1 permitirá a Tabacalera manejar la información financiera de manera eficiente.

Mejora en la Transparencia: Adoptar prácticas que mejoren la transparencia y divulgación de la información financiera ayudará a construir confianza con los inversores y otros stakeholders.

Adaptación de las Prácticas Recomendadas:

Desarrollar un Programa de Capacitación: Crear un programa específico para capacitar al personal financiero de Tabacalera en la NIIF S1.

Evaluar y Actualizar Sistemas: Realizar una evaluación de los sistemas contables actuales y considerar la inversión en tecnología que facilite el cumplimiento de la NIIF S1.

Implementar Procedimientos de Auditoría: Establecer procedimientos de auditoría interna para monitorear el cumplimiento continuo con la NIIF S1 y ajustar las prácticas según sea necesario.

Identificación de obligaciones normativas.

Revisión de la Normativa Específica Relacionada con la NIIF S1 y las Obligaciones que Impone.

Presentación de Estados Financieros:

Balance General: Presentar activos y pasivos clasificados como corrientes y no corrientes. En una tabacalera, esto incluirá inventarios de tabaco, equipos de producción, y deudas a corto y largo plazo.

Estado de Resultados: Reportar ingresos de ventas de productos, costos de ventas (incluyendo costos de materias primas como el tabaco y costos de producción), y otros gastos operativos.

Estado de Cambios en el Patrimonio: Mostrar los cambios en el capital social, utilidades retenidas y otros componentes del patrimonio.

Estado de Flujo de Efectivo: Detallar las entradas y salidas de efectivo provenientes de actividades operativas, de inversión y de financiación.

Revelación de Políticas Contables:

Inventarios: Describir el método de valoración de inventarios utilizado (por ejemplo, FIFO, promedio ponderado). En una tabacalera, esto incluye el tratamiento de inventarios de hojas de tabaco y productos terminados.

Propiedades, Planta y Equipo: Incluir políticas sobre la depreciación de maquinaria y equipos utilizados en la producción.

Estimaciones Contables:

Estimación de Provisión para Impuestos: Revelar la base y el impacto de las provisiones para impuestos sobre las ganancias y otras obligaciones fiscales específicas del sector tabacalero.

Estimaciones de Provisión para Costos de Desmantelamiento: Si aplica, estimar y revelar los costos futuros de desmantelamiento y restauración de equipos o instalaciones.

Identificación de las Obligaciones Críticas que Afectan la Implementación y el Cumplimiento Clasificación y Valoración de Activos:

Inventarios: Clasificar y valorar adecuadamente el inventario de tabaco y otros productos de acuerdo con la NIIF S1, asegurando una correcta asignación de costos.

Propiedades, Planta y Equipo: Valorar correctamente los activos fijos, incluyendo terrenos, edificaciones y maquinaria, y aplicar políticas de depreciación consistentes.

Revelación de Información Financiera:

Segmentos Operativos: Si la tabacalera opera en varias regiones o tiene diferentes líneas de productos, revelar información sobre estos segmentos.

Transacciones con Partes Relacionadas: Identificar y revelar transacciones con partes relacionadas, como acuerdos de suministro o venta con otras entidades del grupo.

Control Interno y Cumplimiento:

Procedimientos de Control Interno: Implementar y mantener procedimientos de control interno para garantizar la exactitud y completitud de los informes financieros, incluyendo controles sobre la producción y la gestión de inventarios.

Desarrollo de un Plan para Cumplir con Estas Obligaciones y Mitigar los Riesgos de Incumplimiento

Plan de Implementación:

Auditoría Interna y Revisión: Realizar auditorías internas para identificar discrepancias y áreas de mejora en la aplicación de la NIIF S1.

Actualización de Políticas Contables: Revisar y actualizar las políticas contables específicas para asegurar que reflejen adecuadamente la normativa y las operaciones de la tabacalera.

Capacitación Especializada: Proporcionar capacitación específica al personal contable y financiero sobre los requisitos y la aplicación de la NIIF S1.

Monitoreo y Control:

Procedimientos de Control Interno: Desarrollar e implementar procedimientos de control interno para asegurar la correcta aplicación de políticas contables y la exactitud de la información financiera.

Revisión Periódica: Establecer un calendario de revisiones periódicas para evaluar el cumplimiento continuo de la NIIF S1 y realizar ajustes según sea necesario.

Gestión de Riesgos:

Identificación de Riesgos: Identificar los principales riesgos asociados con la implementación de la NIIF S1, como errores en la clasificación de inventarios o en la valoración de activos.

Plan de Contingencia: Elaborar un plan de contingencia para abordar problemas que puedan surgir durante el proceso de implementación y asegurar el cumplimiento continuo.

CAPÍTULO VI

ASPECTOS ADMINISTRATIVOS

Recursos

Recursos Humanos

- Desarrolladores de la investigación: 5 estudiantes.
- Personal del área contable, financiero
- Colaboradores de la empresa

Recursos Materiales, Audiovisuales.

- Sistemas informáticos: Zoom, Video llamadas vía WhatsApp
- 5 computadoras portátiles
- Impresión del trabajo de Unidad Curricular

Recursos Técnicos y tecnológicos (Material de Apoyo)

- Balances de situación financiera de la empresa año 2023
- Información y base legal del Servicio de Rentas Internas (SRI)
- Artículos académicos relacionados.
- Internet

Recursos Financieros

- Costos de capacitación
- Consultoría y Asesoría
- Licencias de software, mantenimiento y soporte técnico

Presupuesto

Presupuesto del desarrollo del proyecto.

El presupuesto presentado tiene como objetivo financiar el desarrollo del proyecto que involucra a cinco estudiantes. Los gastos detallados incluyen el costo de internet durante 4 meses para 5 estudiantes por un total de 120.00, el costo de suministros de oficina por un total de \$37.50. Adicional, se prevé un adicional de \$100.00 para cubrir lo correspondiente a alimentación durante 4 fines de semana para los cinco estudiantes, se estiman \$96.00 para servicios básicos perteneciente al mismo período.

Las movilizaciones están presupuestadas en \$400,00 para cubrir gastos de transporte de los estudiantes durante este tiempo. A su vez se incluyen \$6,00 para copias e impresiones y un adicional de \$60.00 para posibles imprevistos. En total el presupuesto asciende a \$819.50 y se financia con fondos propios.

Este presupuesto muestra una planificación detallada, una estimación de gastos necesarios para llevar a cabo el desarrollo del proyecto con los cinco estudiantes involucrados.

Tabla 20.Presupuesto

Detalle	Cantidad	Valor Unitario	Valor Total	Descripción
Internet	2 400 horas	\$0,05 x hora	\$120,00	30 horas semanales * 4
				semanas*4 meses*5 estudiantes
Suministros de	5	\$7,50	\$37,50	Registro de información
Oficina				
Alimentación	20	\$5,00	\$100,00	4 fines de semana * 5
				estudiantes * 1 comida
Servicios	2 400 horas	\$0,04 x hora	\$96,00	30 horas semanales * 4
Básicos				semanas*4 meses*5 estudiantes
Movilizaciones	80	\$5,00	\$400,00	4 fines de semana*4 meses* 5
				estudiantes
Copias e	50	\$0,12	\$6,00	Levantamiento de Información
Impresiones				
Imprevistos			\$60	
Total			\$819,50	Fondos Propios

Presupuesto de aplicación del proyecto.

El análisis del presupuesto muestra que se destina un total de \$ para la implementación de, que incluye 10 personas durante un periodo de 4 sesiones a un costo unitario de \$9 por persona.

Además, se asigna \$300,00 para la impresión de 10 folletos.

La implementación del proyecto requerirá un presupuesto de \$\$\$.

El presupuesto contempla una partida de \$4,000 para cubrir los honorarios profesionales de 5 estudiantes que serían los ejecutores del proyecto.

Tabla 21.Presupuesto de aplicación del proyecto

Detalle	Cantidad	Valor Unitario	Valor Total	Descripción
Refrigerios	10	\$9 x persona	\$360,00	10 personas * 4 sesiones * \$9 por persona
Folletos Impresos	10	\$30,00	\$300,00	
Total Implementación			\$660,00	
Honorarios Profesionales	5	\$800,00	\$4.000,00	30 horas semanales * 4 semanas*4 meses*5 estudiantes
Total			\$4.000,00	

CAPÍTULO VII

CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES

Las conclusiones resumen los hallazgos principales del análisis, facilitando la comprensión de la información recopilada y las implicaciones de los resultados. Este resumen ayuda a los accionistas e inversionistas, entender el impacto general del proyecto sin necesidad de revisar toda la documentación detallada (Yegidis, L. & F. L. (2018)).

Conclusiones

- 1. Impacto de la NIIF S1 en la Presentación Financiera: La aplicación de la NIIF S1 en los estados financieros de la empresa tabacalera muestra que se requiere un ajuste significativo en la presentación de los activos, pasivos y patrimonio. La norma introduce criterios que afectan la forma en que se reconocen y valoran ciertos elementos, especialmente los inventarios y los activos no corrientes. Este ajuste asegura que la presentación financiera refleje de manera más precisa la situación económica real de la empresa.
- 2. **Efecto en el Flujo de Efectivo:** La implementación de la NIIF S1 tiene un impacto directo en el flujo de efectivo de la empresa. Los cambios en la valoración de inventarios y la contabilización de los pasivos afectan la forma en que se reportan las entradas y salidas de efectivo. Los ajustes necesarios para cumplir con la norma pueden implicar un aumento en los costos operativos iniciales, pero a largo plazo, proporcionan una mayor

claridad en la gestión del flujo de efectivo, facilitando una planificación financiera más precisa.

- 3. Requerimientos de Capacitación y Procedimientos Internos: La adopción de la NIIF S1 requiere una capacitación extensa del personal para asegurar la correcta aplicación de las nuevas normativas. Además, se identificaron deficiencias en los procedimientos internos actuales que deben ser revisados y actualizados para cumplir con los requisitos de la norma. Estos cambios no solo ayudan a cumplir con la normativa, sino que también mejoran la eficiencia operativa y la precisión de la información financiera.
- 4. **Desarrollo de un Modelo Financiero Sustentable:** La integración de la NIIF S1 en el modelo financiero de la empresa debe ir acompañada de la creación de un modelo financiero sustentable que contemple las nuevas exigencias. Este modelo debe incorporar proyecciones financieras que consideren el impacto de los ajustes contables y su efecto en la rentabilidad y flujo de efectivo. La sostenibilidad financiera, alineada con las normativas internacionales, ayudará a la empresa a mantenerse competitiva en el mercado y a gestionar de manera efectiva sus recursos.
- 5. **Beneficios a Largo Plazo:** Aunque la implementación de la NIIF S1 puede implicar costos iniciales y ajustes operativos, los beneficios a largo plazo son significativos. La norma proporciona una mayor transparencia y precisión en la información financiera, lo que puede mejorar la relación con inversionistas, proveedores y otros stakeholders. Una presentación más clara y precisa también facilita la toma de decisiones y la planificación estratégica, contribuyendo a una mejor estabilidad financiera y operativa.

- 6. Mejora en la Gestión de Inventarios: La NIIF S1 exige una revisión exhaustiva de cómo se gestionan y valoran los inventarios. Este ajuste contribuye a una mejor visibilidad del inventario disponible y su impacto en los costos de producción. La correcta valoración y manejo de inventarios puede llevar a una optimización en la gestión de recursos y reducción de costos, mejorando el flujo de efectivo y la eficiencia operativa.
- 7. Alineación con las Normas Internacionales: La adaptación a la NIIF S1 alinea a la empresa con las mejores prácticas contables internacionales, aumentando su credibilidad y competitividad en el mercado global. La conformidad con estas normativas no solo cumple con las expectativas regulatorias, sino que también facilita la comparación con otras empresas del sector a nivel internacional, lo que puede abrir oportunidades para nuevos negocios e inversiones.
- 8. **Impacto de los Flujos de Operación**: Los flujos de efectivo provenientes de actividades operativas han disminuido drásticamente, lo que refleja una reducción en los cobros netos y un aumento en los pagos a proveedores y empleados. Esta tendencia es preocupante, ya que afecta la capacidad de la empresa para mantener operaciones fluidas y cumplir con sus obligaciones.

Recomendaciones

Desarrollo de Políticas Contables Específicas:

Se recomienda desarrollar políticas contables específicas para la tabacalera que cumplan con los requisitos de la NIIF S1. Estas políticas deben ser detalladas y adaptadas a las características particulares del negocio.

Capacitación del Personal:

Implementar un programa de capacitación intensivo para el personal en materia de NIIF S1. Esto garantizará que todos los empleados comprendan los requisitos normativos y puedan aplicar las nuevas políticas correctamente.

Actualización de Procedimientos Internos:

Revisar y actualizar los procedimientos internos para alinearlos con las exigencias de la NIIF S1. Esto incluye la mejora en el manejo de inventarios y la presentación de los activos y pasivos en los estados financieros.

Inversión en Tecnología:

Considerar la inversión en sistemas contables y tecnológicos que faciliten la implementación de la NIIF S1. Esto puede incluir software especializado que ayude a gestionar los ajustes y a mantener la precisión en la información financiera.

Monitoreo Continuo y Revisión:

Establecer un sistema de monitoreo continuo para asegurar el cumplimiento con la NIIF S1 y revisar periódicamente los estados financieros para identificar y corregir posibles desviaciones.

Optimización de Flujos Operativos:

Estrategia de Cobro: Reevaluate las políticas de cobro para mejorar el flujo de efectivo. Implementar medidas para reducir los plazos de cobro y aumentar la eficiencia en la gestión de cuentas por cobrar.

Control de Gastos: Realizar un análisis exhaustivo de los pagos a proveedores y empleados para identificar posibles áreas de ahorro y mejorar la eficiencia operativa.

Gestión de Dividendos y Financiamiento:

Política de Dividendos: Reexaminar la política de pago de dividendos. Considerar una reducción en los pagos de dividendos para mejorar el flujo de efectivo disponible para reinversión y cubrir otras necesidades financieras.

Estrategia de Financiamiento: Evaluar las opciones de financiamiento alternativas para asegurar una fuente de capital que permita mantener las operaciones y financiar las inversiones estratégicas.

BIBLIOGRAFÍA

- Baca, G. (2010). Evaluación de proyectos (sexta ed.). México: McGraw-Hill.
- Contreras, E. (2013). El concepto de estrategia como fundamento de la planeación estratégica.

 *Pensamiento & Gestión, 152-181. Obtenido de https://www.redalyc.org/pdf/646/64629832007.pdf
- Diagrams.net. (23 de 06 de 2023). *Arbol de Objetivos*. Obtenido de https://app.diagrams.net/?title=%C3%81rbol%20de%20objetivos%20JORDY.drawio&cl ient=1
- Diagrams.net. (30 de 06 de 2024). Arbol de problemas.
- Hernández, N. y. (julio-diciembre de 2015). Árbol de Problemas del Análisis al Diseño y Desarrollo de Productos . *Conciencia Tecnológica*(50), 38-46. Obtenido de https://www.redalyc.org/pdf/944/94443423006.pdf
- Kearney, A. T. (2020). *Understanding the TOEFL matrix* (3 ed.). Strategic Management Journal. doi:10.1002/smj.3167
- Lewin, K. (1947). Frontiers in group dynamics: Concept, method and reality in social science; social equilibria and social change (Vol. 1). Human Relations.
- Ortegón, E. e. (2015). *Metodología del marco lógico para la planificación, el seguimiento y la evaluación de proyectos y programas*. Santiago de Chile: Naciones Unidas. Obtenido de https://repositorio.cepal.org/server/api/core/bitstreams/2d86ecfb-f922-49d3-a919-e4fd4d463bd7/content
- Read, M. S., Graves, A., Dandy, N., Posthumus, H., Hubacek, K., Morris, J., & Stringer, L. C. (2009). Who's in and why? A typology of stakeholder analysis methods for natural resource management. *Journal of Environmental Management*, 90(5), 1933-1949.

- Rojas, M., & Salazar, M. (2019). Estrategia competitiva: Metodología y análisis del entorno empresarial. Cengage Learning.
- Sánchez, G. (2015). *Matrices para la evaluación y selección de alternativas*. Obtenido de https://www.ucipfg.com/repositorio/MAS/FAP/Unidad-01/lecturas/4.pdf

ANEXOS

Anexo 1. Requerimientos Generales Norma NIFF S1

Alcance

- 5 Una entidad aplicará esta Norma al preparar y presentar información financiera a revelar relacionada con la sostenibilidad de conformidad con las Normas NIIF de Información a Revelar sobre Sostenibilidad.
- 6 Los riesgos y oportunidades relacionados con la sostenibilidad de los que no pueda esperarse razonablemente que afecten a las perspectivas de una entidad quedan fuera del alcance de esta Norma.
- 7 Otras Normas NIIF de Información a Revelar sobre Sostenibilidad específican la información que se requiere que una entidad revele sobre los riesgos y oportunidades específicos relacionados con la sostenibilidad.
- 8 Una entidad puede aplicar las Normas NIIF de Información a Revelar sobre Sostenibilidad con independencia de si los estados financieros con propósito general relacionados con la entidad (denominados "estados financieros") se preparan de conformidad con las Normas NIIF de Contabilidad u otros principios o prácticas contables generalmente aceptados (PCGA).
- 9 Esta Norma utiliza una terminologia adecuada para las entidades con fines de lucro, incluidas las entidades empresariales del sector público. Si las entidades con actividades sin fines de lucro del sector privado o del sector público aplican esta Norma, podrían necesitar modificar las descripciones utilizadas para determinadas partidas de información al aplicar las Normas NIIF de Información a Revelar sobre Sostenibilidad.

Fundamentos conceptuales

Para que la información financiera relacionada con la sostenibilidad sea útil, debe ser relevante y representar fielmente lo que pretende representar. Estas son las características cualitativas

NIIF S1 Requerimientos Generales para la Información Financiera a Revelar relacionada con la Sostenibilidad

Objetivo

- El objetivo de la NIIF S1 Requerimientos Generales para la Información Financiera a Revelar relacionada con la Sostenibilidad es requerir que una entidad revele información sobre sus riesgos y oportunidades relacionados con la sostenibilidad que sea útil para los usuarios principales de los informes financieros con propósito general a la hora de tomar decisiones relativas al suministro de recursos a la entidad.¹
- La información sobre los riesgos y oportunidades relacionados con la sostenibilidad es útil para los usuarios principales porque la capacidad de una entidad para generar flujos de efectivo a corto, medio y largo plazo está inseparablemente ligada a las interacciones entre la entidad y sus partes interesadas, la sociedad, la economía y el entorno natural a lo largo de la cadena de valor de la entidad. En conjunto, la entidad y los recursos y relaciones a lo largo de su cadena de valor forman un sistema interdependiente en el que opera la entidad. La dependencia de la entidad de esos recursos y relaciones y sus impactos en dichos recursos y relaciones dan lugar a riesgos y oportunidades para la entidad relacionados con la sostenibilidad.
- Esta Norma requiere que una entidad revele información sobre todos los riesgos y oportunidades relacionados con la sostenibilidad que podría esperarse razonablemente que afecten los flujos de efectivo de la entidad, su acceso a la financiación o el costo del capital a corto, medio o largo plazo. A efectos de la presente Norma, estos riesgos y oportunidades se denominan colectivamente "riesgos y oportunidades relacionados con la sostenibilidad de los que podría esperarse razonablemente que afecten a las perspectivas de la entidad".
- Esta Norma también prescribe cómo una entidad prepara y presenta su información financiera a revelar relacionada con la sostenibilidad. Establece requerimientos generales para el contenido y la presentación de esas informaciones, de modo que la información revelada sea útil para los usuarios principales a la hora de tomar decisiones relacionadas con el suministro de recursos a la entidad.

A lo largo de esta Norma, los términos "usuarios principales" y "usuarios" se utilizan indistintamente, con el mismo significado.

NORMAS NIIF DE INFORMACIÓN A REVELAR SOBRE SOSTENIBILIDAD

fundamentales de la información financiera útil relacionada con la sostenibilidad. La utilidad de la información financiera relacionada con la sostenibilidad se mejora si es comparable, verificable, oportuna y comprensible. Estas son las características cualitativas que mejoran la utilidad de la información financiera relacionada con la sostenibilidad (véase el Apéndice D).

Presentación razonable

- Un conjunto completo de información financiera a revelar relacionada con la sostenibilidad presentará fielmente todos los riesgos y oportunidades relacionados con la sostenibilidad que podría esperarse razonablemente que afecte a las perspectivas de una entidad.
- 12 Para identificar los riesgos y oportunidades relacionados con la sostenibilidad de los que podría esperarse razonablemente que afecten a las perspectivas de una entidad, ésta aplicará los párrafos B1 a B12.
- La presentación razonable requiere revelar información pertinente sobre los riesgos y oportunidades relacionados con la sostenibilidad que podría esperarse razonablemente que afecten a las perspectivas de la entidad, así como su representación fiel de acuerdo con los principios establecidos en esta Norma. Para lograr una representación fiel, una entidad deberá proporcionar una descripción completa, neutral y precisa de esos riesgos y oportunidades relacionados con la sostenibilidad.
- 14 La materialidad o importancia relativa es un aspecto de la relevancia específico de la entidad basado en la naturaleza o la magnitud, o ambas, de los elementos a los que se refiere la información, en el contexto de la relacionada con la información financiera a revelar relacionada con la sostenibilidad de la entidad.
- 15 La presentación razonable también requiere que una entidad:
 - (a) revele información comparable, verificable, oportuna y comprensible; y
 - (b) revele información adicional sobre si el cumplimiento de los requerimientos específicamente aplicables de las Normas NIIF de Información a Revelar sobre Sostenibilidad es insuficiente para permitir a los usuarios de informes financieros con propósito general comprender los efectos de los riesgos y oportunidades relacionados con la sostenibilidad sobre los flujos de efectivo de la entidad, su acceso a la financiación y el costo del capital a corto, medio y largo plazo.
- 16 La aplicación de las Normas NIIF de Información a Revelar sobre Sostenibilidad, con información adicional revelada cuando sea necesario [véase el párrafo 15(b)], se presume que da lugar a información financiera a revelar relacionada con la sostenibilidad que logra una presentación razonable.

Materialidad o importancia relativa

- Una entidad revelará la información material o con importancia relativa sobre los riesgos y oportunidades relacionados con la sostenibilidad que podría esperarse razonablemente que afecten a las perspectivas de la entidad.
- En el contexto de la información financiera a revelar relacionada con la sostenibilidad, la información es material o tiene importancia relativa si podría esperarse razonablemente que la omisión, la expresión inadecuada o el ensombrecimiento de esa información influya en las decisiones que los usuarios principales de los informes financieros con propósito general toman basándose en esos informes, que incluyen estados financieros e información financiera a revelar relacionada con la sostenibilidad y que proporcionan información sobre una entidad que informa específica.
- 19 Para identificar y revelar la información material o con importancia relativa, una entidad aplicará los párrafos B13 a B37.

Entidad que informa

20 La información financiera a revelar relacionada con la sostenibilidad de una entidad se referirá a la misma entidad que informa en los estados financieros relacionados (véase el párrafo B38).

Información conectada

Una entidad proporcionará información de manera que permita a los usuarios de los informes financieros con propósito general comprender los siguientes tipos de conexiones:

NIIF SI REQUERIMIENTOS GENERALES PARA LA INFORMACIÓN FINANCIERA A REVELAR RELACIONADA CON LA SOSTENIBILIDAD—JUNIO 2023

- las conexiones entre las partidas a las que se refiere la información—como las conexiones entre diversos riesgos y oportunidades relacionados con la sostenibilidad de los que podría esperarse razonablemente que afecten a las perspectivas de la entidad; y
- (b) las conexiones entre las informaciones proporcionadas por la entidad:
 - dentro de su información financiera a revelar relacionada con la sostenibilidad como las conexiones entre la información relacionada con la gobernanza, la estrategia, la gestión de riesgos y las métricas y objetivos; y
 - (ii) a través de su información financiera a revelar relacionada con la sostenibilidad y otros informes financieros con propósito general publicados por la entidad, como sus estados financieros relacionados (véanse los párrafos B39 a B44).
- 22 Una entidad identificará los estados financieros a los que se refiere la información financiera a revelar relacionada con la sostenibilidad.
- 23 Los datos y suposiciones utilizados en la preparación de la información financiera a revelar relacionada con la sostenibilidad serán congruentes—en la medida de lo posible teniendo en cuenta los requerimientos de las Normas NIIF de Contabilidad u otros PCGA aplicables—con los correspondientes datos y suposiciones utilizados en la preparación de los estados financieros relacionados (véase el párrafo B42).
- 24 Cuando se especifique la moneda como unidad de medida de la información financiera a revelar relacionada con la sostenibilidad, la entidad utilizará la moneda de presentación de sus estados financieros relacionados.

Contenido principal

- A menos que otra Norma NIIF de Información a Revelar sobre Sostenibilidad permita o requiera otra cosa en circunstancias específicas, una entidad proporcionará información a revelar sobre:
 - gobernanza—los procesos, controles y procedimientos de gobernanza que la entidad utiliza para supervisar y gestionar los riesgos y oportunidades relacionados con la sostenibilidad (véanse los párrafos 26 y 27);
 - (b) estrategia—el enfoque que utiliza la entidad para gestionar los riesgos y oportunidades relacionados con la sostenibilidad (véanse los párrafos 28 a 42);
 - gestión de riesgos—los procesos que utiliza la entidad para identificar, evaluar, priorizar y supervisar los riesgos y oportunidades relacionados con la sostenibilidad (véanse los párrafos 43 a 44); y
 - (d) métricas y objetivos—el rendimiento de la entidad en relación con los riesgos y oportunidades relacionados con la sostenibilidad, incluido el progreso hacia cualquier objetivo que la entidad se haya fijado o se le requiere que cumpla por ley o regulaciones (véanse los párrafos 45 a 53).

Gobernanza

- 26 El objetivo de la información financiera a revelar relacionada con la sostenibilidad sobre la gobernanza es permitir a los usuarios de los informes financieros con propósito general comprender los procesos, controles y procedimientos de gobernanza que una entidad utiliza para supervisar, gestionar y vigilar los riesgos y oportunidades relacionados con la sostenibilidad.
- 27 Para lograr este objetivo, una entidad revelará información sobre:
 - (a) el órgano u órganos de gobernanza (que puede incluir un consejo, comité u órgano equivalente encargado de la gobernanza) o personas responsables de la supervisión de los riesgos y oportunidades relacionados con la sostenibilidad. Específicamente, la entidad identificará esos órganos o personas y revelará información sobre:
 - cómo se reflejan las responsabilidades relativas a los riesgos y oportunidades relacionados con la sostenibilidad en los términos de referencia a, mandatos, descripciones de funciones y otras políticas relacionadas aplicables a dichos órganos o personas:

Anexo 2. Flujo de efectivo empresa Tabacalera 2023

CUENTA	cópigo	SALDOS BALANCE (En USD\$)
INCREMENTO NETO (DISMINUCIÓN) EN EL EFECTIVO Y EQUIVALENTES AL EFECTIVO, ANTES DEL EFECTO DE LOS CAMBIOS	.95	-497565.65
FLUJOS DE EFECTIVO PROCEDENTES DE (UTILIZADOS EN) ACTIVIDADES DE OPERACIÓN	9501	-424636.03
CLASES DE COBROS POR ACTIVIDADES DE OPERACIÓN	950101	1876962.88
COBROS PROCEDENTES DE LAS VENTAS DE BIENES Y PRESTACIÓN DE SERVICIOS	95010101	1717992.29
COBROS PROCEDENTES DE REGALÍAS, CUOTAS, COMISIONES Y OTROS INGRESOS DE ACTIVIDADES ORDINARIAS	95010102	0.00
COBROS PROCEDENTES DE CONTRATOS MANTENIDOS CON PROPÓSITOS DE INTERMEDIACIÓN O PARA NEGOCIAR	95010103	0.00
COBROS PROCEDENTES DE PRIMAS Y PRESTACIONES, ANUALIDADES Y OTROS BENEFICIOS DE PÓLIZAS SUSCRITAS	95010104	0.00
OTROS COBROS POR ACTIVIDADES DE OPERACIÓN	95010105	158970.59
CLASES DE PAGOS POR ACTVIDADES DE OPERACIÓN	950102	-2299040.39
PAGOS A PROVEEDORES POR EL SUMINISTRO DE BIENES Y SERVICIOS	95010201	-769872.39
PAGOS PROCEDENTES DE CONTRATOS MANTENIDOS PARA INTERMEDIACIÓN O PARA NEGOCIAR	95010202	0.00
PAGOS A Y POR CUENTA DE LOS EMPLEADOS	95010203	-724259.59
PAGOS POR PRIMAS Y PRESTACIONES, ANUALIDADES Y OTRAS OBLIGACIONES DERIVADAS DE LAS PÓLIZAS SUSCRITAS	95010204	0.00
OTROS PAGOS POR ACTIVIDADES DE OPERACIÓN	95010205	-804908.41
DIVIDENDOS PAGADOS	950103	0.00
DIVIDENDOS PAGADOS DIVIDENDOS RECIBIDOS	950104	0.00
INTERESES PAGADOS	950105	-2558.52
INTERESES RECIBIDOS		-2336.52
IMPLIESTOS A LAS GANANCIAS PAGADOS	950106	all and a second
AND A SHORT AND	950107	0.00
OTRAS ENTRADAS (SALIDAS) DE EFECTIVO	950108	0.00
FLUJOS DE EFECTIVO PROCEDENTES DE (UTILIZADOS EN) ACTIVIDADES DE INVERSIÓN	9502	-72929.62
EFECTIVO PROCEDENTES DE LA VENTA DE ACCIONES EN SUBSIDIARIAS U OTROS NEGOCIOS	950201	0.00
EFECTIVO UTILIZADO PARA ADQUIRIR ACCIONES EN SUBSIDIARIAS U OTROS NEGOCIOS PARA TENER EL CONTROL	950202	0.00
EFECTIVO UTILIZADO EN LA COMPRA DE PARTICIPACIONES NO CONTROLADORAS	950203	0.00
OTROS COBROS POR LA VENTA DE ACCIONES O INSTRUMENTOS DE DEUDA DE OTRAS ENTIDADES	950204	0.0
OTROS PAGOS PARA ADQUIRIR ACCIONES O INSTRUMENTOS DE DEUDA DE OTRAS ENTIDADES	950205	0.0
OTROS COBROS POR LA VENTA DE PARTICIPACIONES EN NEGOCIOS CONJUNTOS	950206	0.
DTROS PAGOS PARA ADQUIRIR PARTICIPACIONES EN NEGOCIOS CONJUNTOS	950207	0.
MPORTES PROCEDENTES POR LA VENTA DE PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO	950208	0.
ADQUISICIONES DE PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO	950209	-8347.
MPORTES PROCEDENTES DE VENTAS DE ACTIVOS INTANGIBLES	950210	-
COMPRAS DE ACTIVOS INTANGIBLES	95021	
MPORTES PROCEDENTES DE OTROS ACTIVOS A LARGO PLAZO COMPRAS DE OTROS ACTIVOS A LARGO PLAZO	950212	-
MPORTES PROCEDENTES DE SUBVENCIONES DEL GOBIERNO	95021	_
ANTICIPOS DE EFECTIVO EFECTUADOS A TERCEROS	95021	1
COBROS PROCEDENTES DEL REEMBOLSO DE ANTICIPOS Y PRÉSTAMOS CONCEDIDOS A TERCEROS	950216	1
PAGOS DERIVADOS DE CONTRATOS DE FUTURO, A TÉRMINO, DE OPCIONES Y DE PERMUTA FINANCIERA	950217	1
COBROS PROCEDENTES DE CONTRATOS DE FUTURO, A TÉRMINO, DE OPCIONES Y DE PERMUTA FINANCIERA	950218	0.1
DIVIDENDOS RECIBIDOS	950219	0.
NTERESES RECIBIDOS	950220	0.
OTRAS ENTRADAS (SALIDAS) DE EFECTIVO	95022	0.
LUJOS DE EFECTIVO PROCEDENTES DE (UTILIZADOS EN) ACTIVIDADES DE FINANCIACIÓN	9503	0.
APORTE EN EFECTIVO POR AUMENTO DE CAPITAL	950301	0.
PORTE EN EPECTIVO POR ADMENTO DE CAPITAL	950302	2 0.
	335555	4
FINANCIAMIENTO POR ÉMISIÓN DE TÍTULOS VALORES PAGOS POR ADQUIRIR O RESCATAR LAS ACCIONES DE LA ENTIDAD	950303	0.
PAGOS POR PRÉSTAMOS PAGOS POR ADQUIRIR O RESCATAR LAS ACCIONES DE LA ENTIDAD FINANCIACIÓN POR PRÉSTAMOS A LARGO PLAZO PAGOS DE PRÉSTAMOS		4 0.

ESTADO DE FLUJO EFECTIVO POR EL MÉTODO DIRECTO			
CUENTA	CÓDIGO	SALDOS BALANCE (En USD\$)	
IMPORTES PROCEDENTES DE SUBVENCIONES DEL GOBIERNO	950307	0.00	
DIVIDENDOS PAGADOS	950308	0.00	
INTERESES RECIBIDOS	950309	0.00	
OTRAS ENTRADAS (SALIDAS) DE EFECTIVO	950310	0.00	
EFECTOS DE LA VARIACION EN LA TASA DE CAMBIO SOBRE EL EFECTIVO Y EQUIVALENTES AL EFECTIVO	9504	0.00	
EFECTOS DE LA VARIACIÓN EN LA TASA DE CAMBIO SOBRE EL EFECTIVO Y EQUIVALENTES AL EFECTIVO	950401	0.00	
INCREMENTO (DISMINUCIÓN) NETO DE EFECTIVO Y EQUIVALENTES AL EFECTIVO	9505	-497565.65	
EFECTIVO Y EQUIVALENTES AL EFECTIVO AL PRINCIPIO DEL PERIODO	9506	776428.26	
EFECTIVO Y EQUIVALENTES AL EFECTIVO AL FINAL DEL PERIODO	9507	278862.61	
GANANCIA (PÉRDIDA) ANTES DE 15% A TRABAJADORES E IMPUESTO A LA RENTA	96	46309.73	
AJUSTE POR PARTIDAS DISTINTAS AL EFECTIVO	97	51102.95	
AJUSTES POR GASTO DE DEPRECIACIÓN Y AMORTIZACIÓN	9701	76661.32	
AJUSTES POR GASTOS POR DETERIORO (REVERSIONES POR DETERIORO) RECONOCIDAS EN LOS RESULTADOS DEL	9702	0.00	
PÉRDIDA (GANANCIA) DE MONEDA EXTRANJERA NO REALIZADA	9703	0.00	
PÉRDIDAS EN CAMBIO DE MONEDA EXTRANJERA	9704	0.00	
AJUSTES POR GASTOS EN PROVISIONES	9705	0.00	
AJUSTE POR PARTICIPACIONES NO CONTROLADORAS	9706	0.00	
AJUSTE POR PAGOS BASADOS EN ACCIONES	9707	0.00	
AJUSTES POR GANANCIAS (PÉRDIDAS) EN VALOR RAZONABLE	9708	0.00	
AJUSTES POR GASTO POR IMPUESTO A LA RENTA	9709	-18611.91	
AJUSTES POR GASTO POR PARTICIPACIÓN TRABAJADORES	9710	-6946.46	
OTROS AJUSTES POR PARTIDAS DISTINTAS AL EFECTIVO	9711	0.00	
CAMBIOS EN ACTIVOS Y PASIVOS	98	-522048.71	
(INCREMENTO) DISMINUCIÓN EN CUENTAS POR COBRAR CLIENTES	9801	69627.41	
(INCREMENTO) DISMINUCIÓN EN OTRAS CUENTAS POR COBRAR	9802	0.00	
(INCREMENTO) DISMINUCIÓN EN ANTICIPOS DE PROVEEDORES	9803	0.00	
(INCREMENTO) DISMINUCIÓN EN INVENTARIOS	9804	-618897.21	
(INCREMENTO) DISMINUCIÓN EN OTROS ACTIVOS	9805	136522.30	
INCREMENTO (DISMINUCIÓN) EN CUENTAS POR PAGAR COMERCIALES	9806	-496263.65	
INCREMENTO (DISMINUCIÓN) EN OTRAS CUENTAS POR PAGAR	9807	-9749.79	
INCREMENTO (DISMINUCIÓN) EN BENEFICIOS EMPLEADOS	9808	-52744.45	
INCREMENTO (DISMINUCIÓN) EN ANTICIPOS DE CLIENTES	9809	452427.95	
INCREMENTO (DISMINUCIÓN) EN OTROS PASIVOS	9810	-2971.31	
FLUJOS DE EFECTIVO NETOS PROCEDENTES DE (UTILIZADOS EN) ACTIVIDADES DE OPERACIÓN	9820	-424636.03	

Anexo 3. Balance General- 2023

		_		
l —	RAZÓN SOCIAL TABACAL S.A.			
	DRECCIÓN	AV. ARCOS PEREZ Y PRINCIPAL No. SN BARRIO:		
SUPERINTENDENCIA	EXPEDIENTE	123625		
THE COMPANIAS, VALORIES Y SHECKHOS	RUC	1291721784001		
	ANO	2023		
	FORMULARIO	SCV NIF.123625.2023.1		
FECHA DE LA JUNTA QUE APROBÓ LOS ESTADOS FINANCIE	ROS (DOMMAAA)	Mar 30, 20		
	ESTADO DE	SITUACIÓN FINANCIERA		
	UENTA		cópigo	VALOR (En USD\$)
ACTIVO			-	2019325.97
ACTIVO CORRIENTE			101	1348910.33
EFECTIVO Y EQUIVALENTES DE EFECTIVO			10101	279962-01
CAIA			1010101	1729.60
INSTITUCIONES FINANCIERAS PÚBLICAS				0.00
			1010100	
INSTITUCIONES FINANCIERAS PRIVADAS			1010103	277133.93
ACTIVOS FINANCIEROS			10102	91383.04
ACTIVOS FINANCIEROS A VALOR RAZONABLE CON CAMBIO	S EN RESULTADOS		1010201	0.00
RENTA VARIABLE			101020101	0.00
ACCIONES Y PARTICIPACIONES			10102010101	0.00
CUOTAS DE FONDOS COLECTIVOS			10102010102	0.00
VALORES DE TITULARIZACIÓN DE PARTICIPACIÓN			10102010103	0.00
UNIDADES DE PARTICIPACIÓN			10102010104	0.00
INVERSIONES EN EL EXTERIOR			10102010105	0.00
OTROS			10102010106	0.00
RENTA FUA			101020102	0.00
AVALES			10102010201	0.00
BONOS DEL ESTADO			10102010202	0.00
BONOS DE PRENDA			10102010203	0.00
CÉDULAS HIPOTECARIAS			10102010204	0.00
CERTIFICADOS FINANCIEROS			10102010205	0.00
CERTIFICADOS DE INVERSIÓN			10102010206	0.00
CERTIFICADOS DE TESORERÍA			10102010207	0.00
CERTIFICADOS DE DEPÓSITO			10102010208	0.00
CUPONES			10102010209	0.00
DEPÓSITOS A PLAZO			10102010210	0.00
LETRAS DE CAMBIO			10102010211	0.00
NOTAS DE CRÉDITO			10102010212	0.00
OBLIGACIONES			10102010213	0.00
FACTURAS COMERCIALES NEGOCIABLES			10102010214	0.00
OVERNIGHTS			10102010215	0.00
OBLIGACIONES CONVERTIBLES EN ACCIONES			10102010216	0.00
PAPEL COMERCIAL			10102010217	0.00
PAGARÉS			10102010218	0.00
PÓLIZAS DE ACUMULACIÓN			10102010219	0.00
TÍTULOS DEL BANCO CENTRAL			10102010220	0.00
VALORES DE TITULARIZACIÓN			10102010221	0.00
INVERSIONES EN EL EXTERIOR			10102010222	0.00
OTROS			10102010223	0.00
DERIVADOS			101020103	0.00
FORWARD			10102010301	0.00
FUTUROS			10102010302	0.00
OPCIONES			10102010303	0.00
OTROS			10102010304	0.00
	G EN OTRO DESCRIPTION	нителен		
ACTIVOS FINANCIEROS A VALOR RAZONABLE CON CAMBIO	A SHI CINC MESCETADO	minute.	1010202	0.00
RENTA VARIABLE			101020201	
ACCIONES Y PARTICIPACIONES			10102020101	0.00
CUOTAS DE FONDOS COLECTIVOS			10102020102	0.00

		ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA			
CUENTA	cópigo	VALOR (En USD\$)			
NDADES DE PARTICIPACIÓN	10102020103	0			
ALORES DE TITULARIZACIÓN DE PARTICIPACIÓN	10102020104				
WERSIONES EN EL EXTERIOR	10102020106	0			
TROS	10102020106	0			
ENTA FLIA	101020202	6			
MATER	10102020201				
ONOS DEL ESTADO	10102626202	-			
ONOS DE PRENDA	10102020203				
EDULAS HIPOTECARIAS	10102020204				
ERTIFICADOS FINANCIEROS	10102020206				
ERTIFICADOS DE INVERSIÓN	10102020206				
ERTIFICADOS DE TESORERÍA	10102020207				
ERTIFICADOS DE DEPÓSITO	1010202000				
UPONES	10102020209				
EPÓSITOS A PLAZO	10102020210				
ETRAS DE CAMBIO	10102020211				
OTAS DE CRÉDITO	10102020212				
BLIGACIONES	10102020213				
ACTURAS COMERCIALES NEGOCIABLES	10102020214				
VERNIGHTS	10102020215				
BLIGACIONES CONVERTIBLES EN ACCIONES	10102020216				
APEL COMERCIAL	10102020217				
AGARÉS	10102020218				
ÓLIZAG DE ACUMULACIÓN	10102020219				
TULOS DEL BANCO CENTRAL	1010202020				
ALORES DE TITULARIZACIÓN	1010202021				
WERSIONES EN EL EXTERIOR	10102020222				
/TROS	10102020223				
CTWOS FINANCIEROS AL COSTO AMORTIZADO	1010203	7850			
ENTA FUA	101020302	7850			
VALES	10102030201				
ONOS DEL ESTADO	10102030202				
ONOS DE PRENDA	10102030203				
ÉDULAS HIPOTECARIAS	10102030204				
ERTIFICADOS FINANCISROS	10102030205				
ERTIFICADOS DE INVERSIÓN	10102030206	7850			
ERTIFICADOS DE TESORERÍA	10102030207				
ERTIFICADOS DE DEPÓSITO	10102030208				
UPONES	10102030209				
EPÓSITOS A PLAZO	10102090210				
ETRAS DE CAMBIO	10102030211				
OTAS DE CRÉDITO	10102090212				
BLIGACIONES	10102030213				
ACTURAS COMERCIALES NEGOCIABLES	10102030214				
VERNIGHTS	10102030215				
BLIGACIONES CONVERTIBLES EN ACCIONES	10102030216				
APEL COMERCIAL	10103030217				
AGARÉS	1010200218				
ÓLIZAS DE ACUMULACIÓN	10103030219				
TULOS DEL RANCO CENTRAL	1010202219				
ALORES DE TITULARIZACIÓN	10102000220				
MERSIONES EN EL EXTERIOR	1010200222				
TROS	10102000223				
ROVISIÓN POR DETERIORO DE ACTIVOS FINANCIEROS	1010204				

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA				
CLENTA	cópigo	VALOR (En USOS)		
ACTIVOS FINANCIEROS AL COSTO AMORTIZADO	101028402	0.00		
ACTIVOS FINANCIEROS A VALOR RAZONABLE CON CAMBIOS EN OTRO RESULTADO INTEGRAL	101028403	0.00		
DELIDORES COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR COBRAR NO RELACIONADOS	1010206	12089.59		
DE ACTIVIDADES ORDINARIAS QUE GENEREN INTERESES	101020501	0.00		
CUENTAS Y DOCUMENTOS A COBRAR A CLIENTES	10102058101	0.00		
CUENTAS Y DOCUMENTOS A COBRAR A TERCEROS	10102058102	0.00		
DE ACTIVIDADES ORDINARIAS QUE NO GENEREN INTERESES	101020502	12089.59		
CUENTAS Y DOCUMENTOS A COBRAR A CLIENTES	10102058201	12089.59		
CUENTAS Y DOCUMENTOS A CORRAR A TERCEROS	10102058202	0.00		
CUENTAS POR CORRAR AL ORIGINADOR	10102068203	0.00		
COMISIONES POR OPERACIONES BURSÁTILES	10102050204	0.00		
CONTRATO DE UNDERWRITING	10102068207	0.00		
POR ADMINISTRACIÓN Y MANEJO DE PORTAFOLIOS DE TERCEROS	10102050208	0.00		
POR ADMINISTRACIÓN Y MANEJO DE FONDOS ADMINISTRADOS	10102050209	0.00		
POR ADMINISTRACIÓN Y MANEJO DE NEGOCIOS FIDUCIARIOS	10102050210	0.00		
POR CUSTODIA Y CONSERVACIÓN DE VALORES MATERIALIZADOS	10102050211	0.00		
POR CUSTODIA Y CONSERVACIÓN DE VALORES DESMATERIALIZADOS	10102050212	0.00		
POR MANEJO DE LIERO DE ACCIONES Y ACCIONISTAS	10102050213	0.00		
POR ASESORÍA	10102058214	0.00		
DWDENDOS POR COBRAR	10102050215	0.00		
INTERESES POR CORRAR	10102058216	0.00		
DELIDORES POR INTERMEDIACIÓN DE VALORES	10102050217	0.00		
ANTICIPO A COMITENTES	10102058218	0.00		
ANTICIPO A CONSTRUCTOR POR AVANCE DE OBRA.	10102058219	0.00		
DERECHOS POR COMPROMISO DE RECOMPRA	10102050220	0.00		
OTRAS CUENTAS POR COBRAR NO RELACIONADAS	10102858221	0.00		
DOCUMENTOS Y CUENTAS POR COBRAR RELACIONADOS	1010206	0.00		
POR COGRAR A ACCIONISTAS	101020601	0.00		
POR CORRAR A COMPAÑAS RELACIONADAS	101020602	0.00		
POR COGRAR A CLIENTES	101020603	0.00		
OTRAS CUENTAS POR COBRAR RELACIONADAS	101020604	0.00		
PROVISIÓN POR CUENTAS INCOSPARILES Y DETERIORO	10102007	0.00		
INVENTARIOS	10103	973154.60		
INVENTARIOS DE MATERIA PRIMA	1010301	145028.23		
INVENTARIOS DE PRODUCTOS EN PROCESO	1010307	134289.00		
	1010303			
INVENTARIOS DE SUMMISTROS O MATERIALES A SER CONSUMIDOS EN EL PROCESO DE PRODUCCION INVENTARIOS DE SUMMISTROS O MATERIALES A SER CONSUMIDOS EN LA PRESTACION DEL SERVICIO		0.00		
	1010304	0.00 384741.15		
INVENTARIOS DE PROD. TERM. Y MERCAD. EN ALMACEN - PRODUCIDO POR LA COMPAÑA MAIENTARIAS DE POOR. TERM. Y MEDIAN. EN ALMACEN - COMPRANA - TERCEDAS	1010305			
INVENTARIOS DE PROD. TERM. Y MERCAD. EN ALMACEN - COMPRADO A TERCEROS MICENANCIDIAS DU TRÁMBITO.	1010306	0.00		
MERCADERIAS EN TRANSITO	1010307	0.00		
CERAS EN CONSTRUCCION	1010308	0.00		
CORRAS TERMINADAS	1010309	0.00		
MATERIALES O BIENES PARA LA CONSTRUCCION	1010310	0.00		
INVENTARIOS REPUESTOS, HERRAMENTAS Y ACCESORIOS	1010311	0.00		
OTROS INVENTARIOS	1010312	309497.22		
(-) PROVISIÓN POR VALOR NETO DE REALIZACIÓN Y OTRAS PERDIDAS EN INVENTARIO	1010313	0.00		
SERVICIOS Y OTROS PAGOS ANTICIPADOS	10104	\$500.00		
SEGUROS PAGADOS POR ANTICIPADO	1010401	0.00		
ARRIENDOS PAGADOS POR ANTICIPADO	1010402	0.00		
ANTICIPOS A PROVEEDORES	1010403	5580.00		
OTROS ANTICIPOS ENTREGADOS	1010404	0.00		
ACTIVOS POR IMPUESTOS CORRIENTES	10106	0.00		
CREDITO TRIBUTARIO A FAVOR DE LA EMPRESA (IVA)	1010501	0.00		
CREDITO TRIBUTARIO A FAVOR DE LA EMPRESA (L.R.)	1010502	0.00		
ANTIOPO DE IMPLESTO A LA RENTA	1010503	0.00		

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA				
CUENTA	cópigo	VALOR (Ex USD\$)		
PRÉSTAMOS DE ACCIONISTAS	202040201	0.0		
PRÉSTANCS DE COMPAÑAS RELACIONADAS	202040202	0.0		
PROVEEDORES	202040200	0.0		
OTROS	202040204	0.0		
PORCIÓN NO CORRIENTE DE VALORES EMITIDOS	20206	0.0		
GRUGACIONES	2020501	0.0		
PAPEL COMERCIAL	2020502	0.0		
VALORES DE TITULARIZACIÓN	2020500	0.0		
OTROS	2020504	0.0		
INTERESES POR PAGAR	2020506	0.0		
ANTIGPOS	20204	0.0		
ANTIGIPOS DE CLIENTES	2020901	0.0		
OTROS ANTICIPOS RECIBIOS	2020602	0.0		
PROVISIONES POR SEMEFICIOS A EMPLEADOS	20207	0.0		
JURILACION PATRONAL	2020701	0.0		
OTROS SENERICIOS NO CORRIENTES PARALOS EMPLEADOS	2020702	0.0		
OTRAS PROVISIONES	20208	0.0		
PASNO DIFERIDO	20200	0.0		
INGRESOS DIFERIDOS	2020901	0.0		
PASINGS POR IMPLESTOS DIFERIDOS	2020900	0.0		
OTROS PASIVOS NO CORRIENTES	20210	0.0		
PATRIMONIO NETO	3	2074750.4		
PATRIMONIO NETO ATRIBUIBLE A LOS PROPIETARIOS DE LA CONTROLADORA	30	2074750.4		
CAPITAL	901	3000.0		
CAPITAL SUSCRITO O ASIGNADO	30101	3000.0		
(-) CAPITAL SUSCRITO NO PAGADO, ACCIONES EN TESORERÍA	30100	0.0		
FONDO PATRIMONIAL	30103	0.0		
PATRIMONIO DE LOS NEGOCIOS FIDUCIARIOS	30104	0.0		
PATRIMONIO DE LOS FONDOS DE INVERSIÓN	30106	0.0		
PATRIMONIO DEL FONDO ADMINISTRADO	3010501	0.0		
PATRIMONIO DEL FONDO COLECTIVO	3010500	0.0		
APORTES DE SOCIOS O ACCIONISTAS PARA FUTURA CAPITALIZACIÓN	900	0.0		
PRIMA POR EMISIÓN PRIMARIA DE ACCIONES	900	0.0		
RESERVAS	904	38753.5		
RESERVALEGAL	30401	39753.5		
RESERVAS FACULTATIVA Y ESTATUTARIA.	30402	0.0		
OTROS RESULTADOS INTEGRALES	305	0.0		
SUPERAVIT DE ACTIVOS FINANCIEROS A VALOR RAZONABLE CON CAMBIOS EN OTRO RESULTADO INTEGRAL	30501	0.0		
SUPERAVIT POR REVALUACIÓN DE PROPIEDADES, PLAVITA Y EQUIPO	30500	0.0		
SUPERAVIT POR REVALUACION DE ACTIVOS INTANGELES	30500	0.0		
OTROS SUPERAVIT POR REVALUACION	30504	0.0		
RESULTADOS ACUMULADOS	306	2012245.5		
GANANCIAS ACUMULADAS	30001	605529.3		
(-) PÉRDIDAS ACUMULADAS	3000	0.0		
RESULTADOS ACUMULADOS PROVENIENTES DE LA ADOPCIÓN POR PRIMERA VEZ DE LAS NIF	2000	0.0		
RESERVADE CAPITAL	20004	0.0		
RESERVA POR DONACIONES	3005	0.0		
RESERVA POR VALUACIÓN	2000	0.0		
SUPERÂVIT POR REVALUACIÓN DE INVERSIONES	2007	1406716.1		
RESULTADOS DEL EJERCICIO	307	20751.3		
GANANCIA NETA DEL PERIODO	30701	20751.5		
(-) PÉRDIDA NETA DEL PERIODO	30700	0.0		
PARTICIPACIÓN CONTROLADORA		0.0		
TOTAL DESCRIPTION CONTROL TO SERVICE STATE OF THE S	31	0.0		